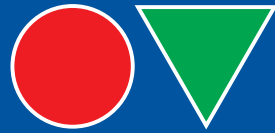


OPTIQUE • ÉLECTRONIQUE • LOGICIEL

RAPPORT D'ACTIVITÉ 2010

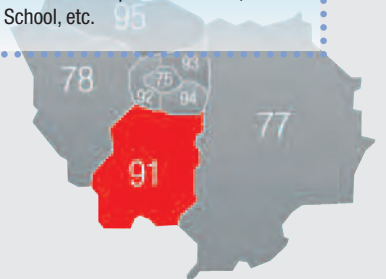


Opticsvalley

L'activité 2010 d'Opticsvalley a largement servi le territoire de l'Essonne :

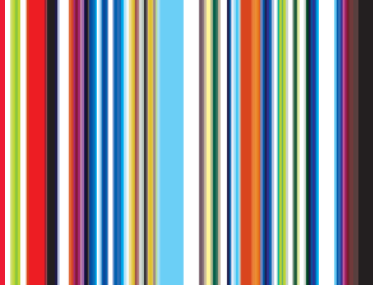
- Les industriels et laboratoires qualifiés sont majoritairement essonnien
- Les animations locales ont rassemblé de nombreux acteurs essonnien
- Les projets accompagnés concernent beaucoup le département

Et au-delà des actions initialement ciblées sur des initiatives essonnien (ASTRE, FIE, Nova Green, PEEPS, PRISME), Opticsvalley a su se rendre disponible et utile pour les demandes arrivées au fil de l'eau : étude sur la valorisation du projet ILE, visite ministérielle du centre de recherche d'Alcatel-Lucent, visites chez les industriels Danone Vitapole et Quantel, accueil de délégations étrangères à l'Institut d'Optique Graduate School, etc.



L'ÉCOSYSTÈME DES FILIÈRES OPTIQUE, ÉLECTRONIQUE ET LOGICIELLE EN ILE-DE-FRANCE

- ➔ 1 063 établissements, correspondant à 1 044 entreprises, emploient 42 317 salariés en Ile-de-France
- ➔ 230 laboratoires hébergent 14 655 personnes dont 5 811 chercheurs et 6 035 doctorants et post-doctorants
- ➔ 38 grandes écoles et universités
- ➔ Avec 27 200 emplois, les trois départements du sud-ouest francilien (Yvelines, Essonne et Hauts-de-Seine) concentrent près des 2/3 (61,2%) des effectifs des "offreurs de technologies"
- ➔ Deux départements (Paris et l'Essonne) concentrent 75% de la recherche francilienne dans les technologies optique, électronique et logicielle



EDITORIAL

Depuis 2008, **Opticsvalley** a développé une stratégie qui positionne de façon claire notre association dans le paysage francilien de l'innovation. En 2010, cette stratégie a été déclinée en un programme d'actions concrètes, au service de notre réseau et de notre territoire, en se concentrant sur ces trois axes :

- L'animation de notre écosystème par le biais d'outils de communication, d'actions de promotion, de positionnement à l'International et de soutien à l'emploi
- L'accompagnement des PME et de leurs projets de développement
- L'appui à des communautés d'acteurs autour de thématiques technologiques ou applicatives, en menant un travail d'animation ciblé et en accompagnant des projets de coopération vers les opérateurs idoines.

Quelques résultats remarquables démontrent que la dynamique des années précédentes s'est renforcée :

1 230 participants aux manifestations organisées par **Opticsvalley**
103 000 visites cumulées sur le site www.opticsvalley.org
156 coopérations, concernant au moins une PME, ont été facilitées
707 candidats ont postulé à un emploi via le site www.job-hightech.fr
46 PME accompagnées vers des dispositifs publics de financement

En 2010, c'est notamment dans le domaine de l'aide à la coopération qu'**Opticsvalley** a poussé ses efforts :

- Aide à la coopération entre la recherche et l'industrie
- Aide à la coopération facilitée et aide à la coopération effective entre industriels

Mais si **Opticsvalley** a renforcé la place de son réseau, elle n'a pas oublié de mener de nombreuses actions dans un cadre collaboratif à l'instar de son activité dans :

- Les filières de développement économique de la Région Ile-de-France (filière Optique et Systèmes Complexes et filière Eco-Activités)
- Les programmes de l'Etat (Grappe d'entreprises, action collective au croisement instrumentation/éco-activités, implication dans le projet de plateforme Neptune du pôle de compétitivité Systematic
- Les programmes d'étude européens (INNET, PCRD...) et ceux liés aux Fonds Structuraux Européens

Enfin, suivant l'exemple de l'action commune menée à la demande du Conseil Général de l'Essonne pour l'instruction des propositions recueillies dans l'appel à projets A.S.T.R.E., **Opticsvalley** a fixé son interaction avec le Centre Francilien de l'Innovation (CFI) au cours du premier trimestre 2010 afin d'optimiser au mieux les efforts de chacun auprès de bénéficiaires communs : les PME susceptibles de bénéficier des aides du CFI. **Opticsvalley** a, dans le même registre de l'aide à la culture d'entreprise, conforté sa place au sein de la formation d'ingénieurs à l'entrepreneuriat, la FIE de l'IOGS.

Membres du **Conseil d'Administration** au 31-12-2010

<p>Président Philippe Brégi</p>	<p>ENTREPRISES</p>	<p>ORGANISMES PUBLICS DE RECHERCHE ET ETABLISSEMENTS D'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR ET DE RECHERCHE</p>
<p>Trésorier Albert Schune</p>	<p>3S PHOTONICS Didier Sauvage</p>	<p>CEA Jean-Marc Agator</p>
<p>COLLECTIVITÉS LOCALES, ETAT, ORGANISMES DE DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE, ORGANISMES FINANCIERS</p>	<p>ALCATEL-LUCENT Jérôme Le Mouel</p>	<p>CNRS Claude Amra</p>
<p>CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE L'ESSONNE Jean-Claude Chabin</p>	<p>ATTEL/TXCOM Albert Schune</p>	<p>ECOLE POLYTECHNIQUE Matthieu Somekh</p>
<p>COMMUNAUTE D'AGGLOMERATION DU PLATEAU DE SACLAY François Lamy</p>	<p>EGIDE Philippe Brégi</p>	<p>INSTITUT D'OPTIQUE GRADUATE SCHOOL Jean-Louis Martin</p>
<p>CONSEIL GENERAL DE L'ESSONNE David Ros</p>	<p>FIST SA Olivier Daniel</p>	<p>INSTITUT TELECOM Nunzio Santoro</p>
<p>CONSEIL REGIONAL D'ILE-DE-FRANCE Olivier Thomas</p>	<p>HGH SYSTEMES INFRAROUGES Thierry Campos</p>	<p>OBSERVATOIRE DE PARIS Laurent Mallet</p>
<p>MAIRIE DE MARCOUSSIS Jérôme Cauet</p>	<p>HORIBA JOBIN YVON Didier-Luc Brunet</p>	<p>SUPELEC Bich Lien Doan</p>
	<p>IMAGINE OPTIC Samuel Bucourt</p>	<p>SYNCHROTRON SOLEIL Michel Bessière</p>
	<p>LYONNAISE DES EAUX Charles-Louis Josa</p>	<p>UNIVERSITE D'EVRY VAL D'ESSONNE Jeanine Tortajada</p>
	<p>MARTEC Laurent Baratier</p>	<p>UNIVERSITE PARIS-SUD 11 Jean-Michel Lourtioz</p>
	<p>QUANTEL Hélène Pointu</p>	<p>UNIVERSITE PIERRE ET MARIE CURIE Pierre Bagot</p>
	<p>SAGEM DEFENSE ET SECURITE Michel Péalat</p>	<p>UNIVERSITE VERSAILLES SAINT QUENTIN Gérard Caudal</p>
	<p>THALES Erick Lansard</p>	

ORGANISATION MANAGEMENT

Membres du **Bureau** au 31-12-2010

Président

Philippe Brégi

Trésorier

Jérôme Le Mouel

**COLLECTIVITÉS LOCALES, ETAT,
ORGANISMES DE DÉVELOPPEMENT
ÉCONOMIQUE,
ORGANISMES FINANCIERS**

CONSEIL GENERAL DE L'ESSONNE
David Ros

CONSEIL REGIONAL D'ILE-DE-FRANCE
Olivier Thomas

**ORGANISMES PUBLICS DE RECHERCHE
ET ETABLISSEMENTS D'ENSEIGNEMENT
SUPÉRIEUR ET DE RECHERCHE**

CEA
Jean-Marc Agator

ECOLE POLYTECHNIQUE
Matthieu Somekh

INSTITUT D'OPTIQUE GRADUATE
SCHOOL
Jean-Louis Martin

UNIVERSITE PARIS-SUD 11
Jean-Michel Lourtioz

ENTREPRISES

3S PHOTONICS
Didier Sauvage

ALCATEL-LUCENT
Jérôme Le Mouel

ATTEL/TXCOM
Albert Schune

EGIDE
Philippe Brégi

QUANTEL
Hélène Pointu

SAGEM DEFENSE ET SECURITE
Michel Péalat

THALES
Erick Lansard



Opticsvalley

AGENDA OPTICSVALLEY

12 janvier

ATELIER KADEAL
"COMMENT KADEAL BOOSTE
VISIBILITÉ COMMERCIALE ET
ACQUISITION CLIENT GRÂCE
À L'INFORMATION DU WEB"
Opticsvalley

9 février

MATINALE OPTICSVALLEY
" SE LANCER
À L'INTERNATIONAL ? "
Animée par Business Crescendo

9 mars

MATINALE OPTICSVALLEY
" MÉTHODOLOGIE ET OUTILS
INTERNES POUR LA R&D "
Animée par HLP Développement

12 mars

ATELIER
" LES TECHNOLOGIES TIC AU
SERVICE DES ECO-ACTIVITES "
Orsay

15 mars

ATELIER
" LES PROGRAMMES DE
FINANCEMENTS EUROPÉENS
EUREKA ET EUROSTARS
- QUELLES OPPORTUNITÉS
POUR LES ENTREPRISES
INNOVANTES ? "
CCIE - Evry

25 mars

JOURNÉE DES TECHNOLOGIES
DE L'OBSERVATOIRE DE PARIS
Observatoire de Paris - Meudon

30 mars

ATELIER
" QUELLES OPPORTUNITÉS DE
FINANCEMENT DANS LE CADRE
DU 7^{ÈME} PROGRAMME-CADRE
POUR LA RECHERCHE
ET LE DÉVELOPPEMENT
TECHNOLOGIQUE ? "
CCIE - Evry

6 avril

ATELIER
" LES ASSISES DE L'OPTIQUE -
PHOTONIQUE FRANÇAISE "
UPMC - Paris

13 avril

MATINALE OPTICSVALLEY
" DOPER VOTRE CROISSANCE
PAR UN PROJET ÉCO-INNOVANT "
Animée par IMS Partner

4 mai

LES 2^{ÈMES} ASSISES RÉGIONALES
DE L'INTELLIGENCE
ECONOMIQUE
CCIE - Evry

6 mai

ATELIER OPTICS DAY
" L'APPRENTISSAGE
EN PRATIQUE "
Dans le cadre des 50 ans du
laser, en partenariat avec l'UPMC,
la CCI Versailles et le CFA UPMC

11 mai

MATINALE OPTICSVALLEY
" COACHER LE DIRIGEANT "
Animée par Asymptotes Conseil

26 mai

ATELIER D'EXPERTS
" CAPTEURS ET
INSTRUMENTATION SANS FIL
POUR LA SANTE "
Pitié-Salpêtrière - Paris

1^{er} juin

ATELIER
" QUELLES
OPPORTUNITÉS DE
FINANCEMENT POUR LES TIC
DANS LE CADRE
DU 7^{ÈME} PCRD ? "
CCIE - Evry

8 juin

MATINALE OPTICSVALLEY
" DÉFINIR SA STRATÉGIE WEB "
Animée par PMC

9 juin

COOPÉRATIONS RECHERCHE-
INDUSTRIE AVEC L'UVSQU
Université Versailles
Saint-Quentin-en-Yvelines

1^{er}/28 juin

FORMATION STRATÉGIE DE
L'INNOVATION " LES OUTILS
POUR RENTABILISER
L'INNOVATION "
HEC - Jouy-en-Josas

29 juin

ATELIER TIC & ECO-ACTIVITÉS
" LES TECHNOLOGIES TIC AU
SERVICE DES ECO-ACTIVITÉS "
CFI - Paris

30 juin

OPPORTUNITÉS
DE PARTENARIAT
ET DE TRANSFERT
DE TECHNOLOGIES
AVEC LES LABORATOIRES DE
L'UNIVERSITÉ PARIS-SUD 11
Orsay

30 juin

RENCONTRE AVEC LES
PORTEURS DE PROJETS
TECHNOLOGIQUES À FORT
POTENTIEL DE VALORISATION
Opticsvalley



2010

9 septembre

OSÉO & LES AIDES
À L'INNOVATION
SUPELEC - Gif-sur-Yvette,

14 septembre

MATINALE OPTICSVALLEY
"CREASEARCH, UNE AIDE
MÉTHODOLOGIQUE
INNOVANTE POUR
LA RECHERCHE SCIENTIFIQUE"
Animée par Active Innovation
Management

16 septembre

CONFÉRENCE
"DÉCOUVREZ LE MONDE DU
LASER -
LE LASER POUR MESURER
LE TEMPS, L'ESPACE... ET BIEN
D'AUTRES CHOSES ENCORE"
IOGS - Palaiseau

16 septembre

Visite du Ministre de l'Economie,
Christine Lagarde,
chez ALCATEL-LUCENT
Nozay

17 septembre

ATELIER
"PANORAMA DES AIDES
POUR VOTRE DÉVELOPPEMENT
À L'INTERNATIONAL"
Opticsvalley
Partenaires : CCIE, Ubifrance,
COFACE, OSEO, DIRECCTE,
CCEF (Conseillers au Commerce
Extérieur)

6 octobre

LES PME AU SEIN DES
FILIÈRES INDUSTRIELLES
EN ILE-DE-FRANCE
CCI de Paris

11 octobre

ATELIER
"COMMENT METTRE EN
PLACE UNE DÉMARCHE
QUALITÉ SIMPLE ET EFFICACE EN
TPE/PME?"
CCIE - Evry

11-12 octobre

FORMATION DE DIRIGEANTS
DE PME "LA STRATÉGIE
PATRIMONIALE DU DIRIGEANT
D'ENTREPRISE"
HEC - Jouy-en-Josas

12 octobre

MATINALE OPTICSVALLEY
"LE CARRÉ MAGIQUE
DU POSITIONNEMENT"
Animée par TYKYA

12 octobre

FORUM DIGITÉO
Ecole Polytechnique - Palaiseau

19 octobre

ATELIER
"MANAGEZ LES JEUNES
EN ENTREPRISE : APPRENTI(E),
NOUVEAU COLLABORATEUR,
STAGIAIRE"
Opticsvalley

26 octobre

ASSISES NATIONALES 2010
DE L'OPTIQUE-PHOTONIQUE
Parc Floral de Paris-Vincennes
Animées par SFO

26-29 octobre

PRI - PHOTON RECHERCHE
INDUSTRIE
SALON OPTO
Parc Floral de Paris-Vincennes

16 novembre

JOURNÉE AMBITION PME
Bourse de Commerce

30 novembre

JOURNÉE TIC&BIO
1^{ères} Rencontres Praticiens-
Chercheurs-Industriels
d'Opticsvalley
UPMC-Paris

2 décembre

CLÔTURE DES 50 ANS DU
LASER ET REMISE DU PRIX
JEAN JERPHAGNON
Bordeaux - Hôtel de la région
Aquitaine

7 décembre

MATINALE OPTICSVALLEY
"SE CONNECTER À UN RÉSEAU
MONDIAL D'EXPERTS?"
Animée par PRESANS

8 décembre

ATELIER
"LES TECHNOLOGIES TIC"
Université Paris-Sud 11 - Orsay

15 décembre

SIGNATURE DE LA
CONVENTION OPTICSVALLEY
CENTRE FRANCILIEN
DE L'INNOVATION
IOGS - Palaiseau



3

ANIMATION DE L'ÉCOSYSTÈME

L'animation du réseau optique, électronique et logiciel d'**Opticsvalley** a bénéficié d'initiatives nouvelles prises en 2010 par l'association, les « Matinales d'**Opticsvalley** » notamment, et d'un environnement partenarial très actif, au premier rang duquel on trouve les Assises de l'Optique-Photonique. La fréquentation de nos manifestations et les retombées en termes de communication illustrent cette présence sur la scène de l'innovation régionale.

Les autres activités transverses (Europe et International, Recherche et Valorisation) ont été menées elles aussi avec nos partenaires (CCIE, IOGS, CFI) ce qui a permis de réunir le réseau autour de thèmes traités conjointement (opportunités du 7^{ème} PCRD par exemple), de faciliter le dépôt de projets de qualité qui seront financés par les guichets régionaux (ASTRE, INNET) ou de poursuivre une activité dense au sein de la FIE.

Recherche et Valorisation

Engagement mutuel entre **Opticsvalley** et le Centre Francilien de l'Innovation

C'est le 15 décembre dans les locaux de l'Institut d'Optique Graduate School, que les présidents des associations **Opticsvalley** et Centre Francilien de l'Innovation ont signé une convention de partenariat, un engagement mutuel.

Entre autres actions, **Opticsvalley** devient, par cette convention, instructeur des dossiers d'Aide à la Préparation de Programme Innovant (APPI).

Véritable exemple de coopération et de complémentarité entre des structures franciliennes d'accompagnement du développement économique, cette signature est venue ponctuer une présentation des aides à l'innovation (AIMA et AIR notamment) de la région Ile-de-France devant 150 participants.

FIE

Opticsvalley est membre à part entière de la filière innovation-entrepreneurs (FIE) de l'IOGS, en assurant la responsabilité de la prospection des idées de valorisation à introduire dans la filière et de sa relation avec le réseau en étant membre de l'équipe pédagogique de la FIE et du Comité d'Organisation Stratégique.

ILE

Opticsvalley soutient le projet ILE (Institut de la Lumière Extrême) dans sa démarche de relation avec les industriels du réseau **Opticsvalley** dans le but, dans un premier temps, de favoriser des partenariats technologiques pour l'élaboration du projet, et pour, dans un deuxième temps, faciliter la diffusion des technologies qui seront générées.





Visite de Christine LAGARDE

Le jeudi 16 septembre 2010, Christine Lagarde et Nathalie Kosciusko-Morizet étaient les invitées d'Alcatel-Lucent et d'Opticsvalley. La visite des ministres sur le site de Villarceaux (91), placée sous le thème "Le citoyen au cœur de la recherche, l'innovation au service des usages", a permis à Alcatel-Lucent de démontrer son savoir-faire en matière d'innovation et de mettre l'accent sur le centre de Villarceaux qui, avec près de 1300 ingénieurs en R&D, est le 1^{er} centre européen de R&D du Groupe.

CNOP

Le CNOP, soutenu par l'Etat-FNADT-DATAR, et avec l'ambition de promouvoir l'optique et la photonique auprès des autorités nationales et européennes, a réalisé en 2010 une étude-action sur la R&D française en optique et photonique.

Le CNOP regroupe deux acteurs nationaux, le Syndicat Professionnel Optique Photonique (AFOP) et la Société Française d'Optique (SFO) et sept pôles optiques régionaux : ALPha Route des Lasers, Anticipa, Elopsys, Opticsvalley, POPsud-OPTITEC, Pôle ORA et Rhenaphotonics Alsace.

En 2010, le Président du CNOP est Jean-Claude Sirieys, Directeur Général d'Opticsvalley.

7 animations « Europe & International »

22 partenariats

Europe et International

Opticsvalley a mené en 2010 une activité Europe et International forte et variée : qualification de clusters, accompagnement, participation à des projets, accueil de délégations étrangères...

Europe : OPTICSVALLEY A UTILISÉ LES FINANCEMENTS RÉGIONAUX POUR QUALIFIER DE NOUVELLES ZONES D'EXCELLENCE EN EUROPE (AIMA CLUSTERS) ET POUR CONCRÉTISER LES DEMANDES ET BESOINS DES LABORATOIRES ET ENTREPRISES FRANCILIENNES À LA RECHERCHE DE PARTENAIRES ET D'OPPORTUNITÉS EN EUROPE (INNET).

AIMA Clusters

Le travail de qualification de nouvelles zones d'excellence en Europe (AIMA Clusters), lancé en 2010, a été achevé avec l'identification de deux zones d'excellence (régions de Southampton et de Birmingham au Royaume-Uni). Ce travail a été présenté dans un rapport élaboré en collaboration avec le Centre Francilien de l'Innovation, le Conseil Régional d'Île-de-France et OSEO.

Ce rapport présente les conclusions sur le potentiel de ces régions en optique-photonique et les synergies possibles avec les membres du réseau d'Opticsvalley. La zone d'intérêt prioritaire est la région de Southampton au Royaume-Uni.

INNET

Les actions INNET qui découlent des conclusions du rapport AIMA Clusters ont été lancées, avec pour objectif la mise en relation de PME et de laboratoires franciliens avec des partenaires européens pour des projets collaboratifs de recherche.

Un atelier de sensibilisation à ces opportunités a été organisé et les prestataires pour l'accompagnement individuel ont été sélectionnés.

Fin 2010, deux PME ont formellement entamé les démarches pour bénéficier du programme INNET et de l'aide au partenariat technologique d'OSEO.



Autres projets européens

PHORCE 21

Depuis 2007, **Opticsvalley** est positionnée comme partenaire dans le projet européen « PHORCE21 » qui a pour objectif de fournir un soutien administratif et technique à la plateforme technologique européenne « Photonics21 ». C'est dans ce contexte qu'**Opticsvalley** a poursuivi en 2010 son travail de rédaction d'un rapport sur la recherche en optique-photonique en Europe, ainsi que la mise à jour des données collectées sur le paysage européen en optique-photonique dans le cadre du projet européen OPERA 2015.

Pour ce faire, **Opticsvalley** a contacté des unités de recherche en France et dans d'autres pays européens (Italie, Royaume-Uni, Allemagne, Autriche, Finlande et Suède), ainsi qu'une sélection de PME franciliennes.

Par ailleurs, **Opticsvalley** a apporté son support à la plateforme technologique européenne « Photonics21 » lors du salon « Photonics Europe » à Bruxelles, en avril.

Opticsvalley a également participé à la réunion des clusters européens de l'optique-photonique organisée par l'Unité « Photonique » de la Commission Européenne pour échanger sur la valeur ajoutée apportée par les clusters aux PME du secteur, les opportunités de coopération transnationales et les liens avec la plateforme « Photonics21 ».

NEXPRESSO

En 2009, **Opticsvalley** avait intégré le consortium du projet NEXPRESSO qui a positionné une réponse au call 5 Photonique du 7^{ème} PCRD.

Ce projet NEXPRESSO a débuté officiellement le 1^{er} juin 2010 et une réunion de lancement a été organisée dans les locaux d'**Opticsvalley** le 6 septembre avec l'ensemble

des partenaires européens suivie d'une réunion d'information et de sensibilisation sur ce projet et ses opportunités, le 20 octobre 2010.

Un premier appel à propositions a été diffusé permettant l'achat, sur la subvention européenne, de prototypes de composants, de matériels ou de systèmes optiques développés par des PME, ensuite mis à disposition d'universités pour procéder à des tests. A l'issue de ce premier appel, un laboratoire ainsi que deux PME du réseau d'**Opticsvalley** ont été sélectionnés dans des projets.

7^{ème} PCRD

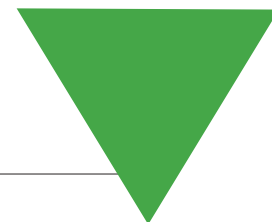
Opticsvalley a présenté une réponse à un appel à projet européen qui fait écho aux activités de l'association au croisement de deux segments applicatifs, « Biomédecine » et « Télécoms ».

Par ailleurs, **Opticsvalley**, en partenariat avec la Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Essonne, a organisé trois ateliers d'information et de sensibilisation sur les programmes EUREKA/EUROSTARS et sur le 7^{ème} PCRD, afin de donner toutes les clés aux acteurs de son réseau pour répondre aux appels d'offre européens auxquels ils sont éligibles.

Opticsvalley est aussi partenaire d'un projet déposé auprès de la DGCIS par le Pôle de compétitivité OPTITEC (PACA), en partenariat avec le cluster Rhénaphotonics (Alsace). Il s'agit d'un projet de « Partenariat Technologique Européen des PME » ciblé sur le domaine photonique. Le projet vise à soutenir les PME dans la recherche et le montage de partenariats technologiques européens, pouvant ensuite se concrétiser par une participation dans des programmes européens, principalement autour du 7^{ème} PCRD, mais également du CIP ou INTERREG IV et d'EUSTARS.

98 participants aux animations
« Europe et International »

22 partenaires mobilisés



International : OPTICSVALLEY A ÉTÉ EN 2010 UN OPÉRATEUR DE SOUTIEN À LA VISIBILITÉ INTERNATIONALE DU TERRITOIRE FRANCILIEN ET S'EST TENUE À LA DISPOSITION DES ACTEURS QUE SONT LA DGCIS, UBIFRANCE, LES CHAMBRES CONSULAIRES, LES COMITÉS D'EXPANSION ET TOUS LES AUTRES ORGANISMES FRANCILIENS DU DOMAINE POUR RELAYER LES INFORMATIONS PERTINENTES CONCERNANT DES ACTIVITÉS DE MISSIONS À L'ÉTRANGER, DE SALONS INTERNATIONAUX, DE SESSIONS D'INFORMATION SUR L'EXPORT OU SUR DES PAYS ÉTRANGERS, DE PROGRAMMES EUROPÉENS, ETC. OPTICSVALLEY A ORGANISÉ LA RÉCEPTION DE DÉLÉGATIONS ÉTRANGÈRES À LA DEMANDE DES PARTENAIRES RÉGIONAUX (ARD, AEE, CG91...) OU DES HOMOLOGUES EUROPÉENS.

Principales actions de soutien à la visibilité internationale du territoire francilien :

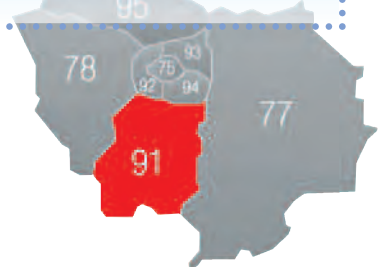
- Coordination des actions optique-photonique à l'international avec 4 autres pôles/clusters photoniques français
- Participation au projet « Pythagore » porté par PMI Consultants, en partenariat avec le Conseil Général de l'Essonne, l'Agence pour l'Economie en Essonne, la CCIE, la DIRECCTE, la COFACE, Ubifrance, Systematic et l'Institut d'Optique Graduate School.
Le projet « Pythagore » propose aux entreprises de la filière optique, optronique, photonique et mécatronique un ensemble de services pour exporter, développer et diversifier leur activité dans la région de Shanghai. Quatorze entreprises ont par la suite déposé leur candidature pour participer à cette action collective. Opticsvalley, en partenariat avec la CCIE, a étudié l'ensemble de ces dossiers de candidature et a rédigé pour chacune un pré-diagnostic.
Le premier voyage de prospection en Chine s'est déroulé du 14 au 24 novembre. Neuf entreprises ont participé à cette mission qui leur a permis de rencontrer leurs futurs partenaires de Pékin à Shanghai, en passant par Wuhan.
- Un atelier a été organisé pour présenter un panorama des aides pour le développement international des entreprises, en partenariat avec la CCIE, la COFACE, Ubifrance, le CNCCEF, la DIRECCTE et OSEO. Neuf entreprises étaient présentes.

Opticsvalley a maintenu sa participation au Codex 91 (Comité Départemental de l'Export) piloté par la CCIE et qui a pour point d'orgue le Forum de l'International en Essonne.

Opticsvalley dans sa mission de soutien à la visibilité du territoire a accueilli, à l'initiative et en partenariat avec la Représentation Permanente du CRIF à Bruxelles, une délégation russe du « Moscow Institute of Electronic Technology » avec présentation d'Opticsvalley et visite de l'Institut d'Optique Graduate School.

Opticsvalley a répondu à la demande du Conseil Général de l'Essonne de participer à des réunions de travail afin de réfléchir sur l'opportunité et la lettre de mission d'un VIE Essonne à Wuhan.

Opticsvalley a participé au projet Pythagore et cinq entreprises essonniennes sont allées en Chine dans ce cadre.





Intelligence économique

Nos actions de veille reposent sur la collecte, le traitement et la diffusion de différents types d'informations. En 2010, ces actions ont particulièrement servi les segments prioritaires.

Collecte d'informations

Les sources d'informations surveillées comprennent en particulier des sites internet (alertes), des newsletters électroniques et papier, des revues et des bases de données sur CD-ROM.

Les informations collectées ont concerné les adhérents d'Opticsvalley, ses partenaires, les acteurs majeurs du réseau, les institutionnels. Elles ont été partagées avec les membres du réseau.

La collecte ciblée sur nos adhérents a permis de mettre à jour leurs informations reprises dans l'annuaire des adhérents de l'association imprimé et mis à jour en continu sur www.opticsvalley.org.



308 sources surveillées

1 046 entreprises

dans la base de données O.E.L.

12 diffusions au réseau des résultats de la veille externalisée

Produits de veille

La création de bases de données, recensant et caractérisant les acteurs représente l'outil de base indispensable de notre réseau.

Optique, Electronique et Logiciel

Deux bases de données, l'une référençant les producteurs de technologies et l'autre les laboratoires qui effectuent des travaux de recherche sur ces mêmes thématiques, ont été mises à jour.

Segments

La veille est venue en appui aux segments Télécoms, BioIT, Instrumentation et Eco-Activités, par une aide à la mise à jour des bases de données répertoriant les acteurs de ces segments.

Trois « Focus adhérents » livrés en 2010, ont permis d'apporter aux adhérents de l'association une note d'analyses sur les applications de nos technologies en Sciences du Vivant, Instrumentation et Eco-Activités. Parmi les sujets traités, citons la microscopie appliquée aux sciences du vivant, les interfaces homme/machine pour les éco-activités, la caractérisation des composants optiques pour l'instrumentation, les lasers médicaux...

Opticsvalley a de plus donné une information à valeur ajoutée aux acteurs des segments et à ses adhérents, en poursuivant la diffusion d'une veille externalisée.



LES MATINALES D'OPTICSVALLEY

Opticsvalley a mis en œuvre un programme d'animations sur les outils et solutions porté par des sociétés de conseil membres du réseau : Les Matinales d'Opticsvalley.

Ces matinales permettent à des cabinets d'animer des ateliers sur des thèmes liés à la stratégie d'entreprise : développement à l'international, référencement internet, coaching des managers, utilisation des outils communautaires... Sur un format « petits déjeuners » ils se tiennent dans les locaux d'Opticsvalley pour faciliter la participation des PME essoniennes à ce type d'animations souvent concentrées dans Paris intra-muros.

Ce nouveau format d'animation a connu le succès avec une participation moyenne de 18 personnes par atelier. Le programme a permis à KADEAL (75), HLP (75), IMS Partner (78), Business Crescendo (75), Asymptotes Conseil (91), PMC (78), AIM (91), TYKYA (75) et PRESANS (91) de rencontrer plus de 100 personnes du réseau pour présenter leur savoir-faire sur des thèmes variés (réseau social, éco-conception, gestion ressources R&D, implantation à l'international, coaching des dirigeants, référencement web, méthodologie innovante, réseau d'innovation).

Rapports

Les rapports de veille territoriale ont pour objectif d'analyser l'ensemble des données recueillies par Opticsvalley sur les filières optique, électronique et logicielle (bases de données internes et données UNISTATIS) afin d'assurer un suivi des filières quant à la localisation sur le territoire francilien, l'évolution de l'emploi et l'attractivité de la région Ile-de-France par rapport à d'autres régions françaises prééminentes dans ces filières. Une étude technico-économique du réseau Opticsvalley a permis de recenser et d'analyser les filières applicatives de nos technologies, de qualifier et de quantifier leur diffusion. Des indicateurs de mesure du contexte et de l'impact économique des actions d'Opticsvalley ont été établis.

Manifestations

Les manifestations organisées par Opticsvalley (matinales, ateliers, rendez-vous) sont au cœur de l'animation de son réseau.

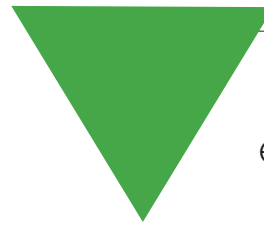
Les RDV et ateliers ont pour objectif de mettre en scène des adhérents (orateurs, hôtes des manifestations), de prendre en compte des intérêts de l'association.

L'objectif ne varie pas : favoriser la prise de conscience par les acteurs de leur appartenance au même écosystème, leur permettre de nouer des contacts, de faciliter l'élaboration de connexions et de projets. Il s'agit également de rendre visible le réseau Opticsvalley et ses principaux financeurs.

Ces manifestations sont non seulement un moyen et un temps de partage d'informations, de networking, de mise en valeur des acteurs et des thématiques traitées par l'association, mais aussi une action de renforcement du jeu partenarial entre l'association et ses adhérents, ses partenaires, ses soutiens.

Par ailleurs, dans le cadre du programme d'actions national lancé pour le 50^{ème} anniversaire du laser en France, Opticsvalley a apporté tout son soutien dans le relais des communications liées à ces événements et a proposé à une cible de décideurs, politiques et journalistes une série de visites d'acteurs emblématiques du laser (recherche et industriels).

94 personnes
en moyenne par RDV

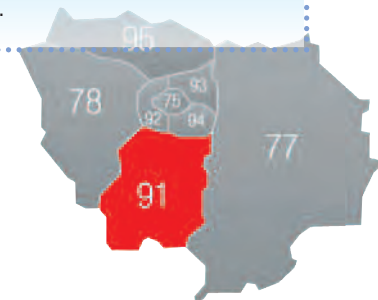


17 personnes
en moyenne
par atelier

Le département de l'Essonne a bénéficié d'un rapport de veille territoriale sur les chiffres 2010 du réseau.

Cette analyse fait ressortir les chiffres suivants :

- Le département de l'Essonne est le plus représentatif des filières O.E.L. en Ile-France en regroupant plus de 1/4 des entreprises.
- L'Essonne est le département qui compte la plus forte concentration de chercheurs publics sur les thématiques O.E.L. avec 78 laboratoires, répartis dans 8 établissements, qui emploient près de 6 200 chercheurs (soit environ 42% des effectifs de la recherche francilienne sur ces thématiques).



Médias

Les médias d'Opticsvalley sont une source riche d'informations sur les politiques et les acteurs de l'innovation en Ile-de-France, tant pour les supports spécialisés que généralistes.

Lumière

Opticsvalley a poursuivi en 2010 la réalisation et la diffusion de ses newsletters :

- « Lumière », la newsletter générique destinée à l'ensemble du réseau contribue à la visibilité de nos actions, au dynamisme de notre réseau technologique et permet de relayer certaines informations venant de nos partenaires.
- « Lumière sur... » dédiée à chacun de nos marchés applicatifs : Instrumentation, Télécom, BioIT et Eco-activités. Il faut noter que « Lumière sur... le Wireless » est devenue « Lumière sur ... les Télécoms » en raison de l'élargissement du champ d'actions dédié aux communications sans fil à celui des télécoms optiques.

Site internet

L'année 2010 a vu l'évolution du site www.opticsvalley.org doté d'une rubrique dédiée aux collaborations, aux appels à candidatures et appels à projets.

Relations avec la presse

Riche de son savoir-faire dans ce domaine, Opticsvalley a de nouveau mis en 2010 ses services au profit du réseau (Prix Jean Jephagnon), de ses partenaires (50 ans du laser) et surtout de ses adhérents qui ne sont pas toujours très à l'aise avec ce type de communication.

L'association a par ailleurs mis en œuvre deux clips vidéo dédiés à une cible de recherche : l'IUT d'Orsay et l'Observatoire de Paris-Meudon.



103 000 visites annuelles cumulées sur www.opticsvalley.org

3 297 destinataires des newsletters thématiques

781 articles sur des acteurs dans les newsletters & le web

94 remontées presse

8 214 destinataires de la newsletter Lumière

4 Numéros de "Lumière" édités

10 Numéros de "Lumière sur..." édités

6 communiqués de presse sur l'activité Opticsvalley

10 communiqués de presse sur l'activité adhérents



LES 50 ANS DU LASER

La découverte du laser, il y a 50 ans, a élargi le champ du savoir. Elle a eu, rapidement, des conséquences sur la vie quotidienne des citoyens et dans l'ensemble de la vie. La recherche scientifique et l'industrie françaises du laser sont des leaders mondiaux incontestables. La France a toujours joué un rôle de première importance au niveau international dans l'utilisation qui a été faite de cette découverte et a su l'exploiter au profit du développement économique.

La France mobilise toutes ses forces pour que le laser et ses applications soient demain toujours davantage des partenaires de l'innovation et de la création d'emplois sur le territoire national.

Le 7 janvier 2010, au Palais de la Découverte, à Paris, la manifestation de lancement de l'année des 50 ans du laser s'est déroulée devant un public de chercheurs et d'industriels. Opticsvalley a été l'un des quatorze organisateurs de cette année clôturée à Bordeaux le 2 décembre 2010.

PRIX JEAN JERPHAGNON

Dans le cadre de la clôture de l'année nationale des 50 ans du laser, qui se déroulait à l'Hôtel de région Aquitaine, à Bordeaux, a été remis à Laurent Cognet, du CNRS, le Prix Jean Jerphagnon.

Le Prix Jean Jerphagnon, lancé en 2008 à l'initiative de onze acteurs majeurs du monde de l'innovation, a pour vocation d'aider et de favoriser les démarches innovantes, à l'image du parcours professionnel de Jean Jerphagnon, Président fondateur d'Opticsvalley, qui fut l'un des pionniers et un acteur important des communications en fibre optique.

www.jeanjerphagnon.org



4 ACCOMPAGNEMENT DES PME

En 2010, **Opticsvalley** a renforcé son travail d'accompagnement des PME : visites, qualifications, conseil, suivi de dossiers, projet sur l'alternance, offre de services.

Pour des relations facilitées entre industriels ou entre recherche et industrie, **Opticsvalley** a mis en place des actions spécifiques qui ont facilité les rapprochements et qui ont porté leurs fruits, notamment sur les coopérations effectives.

Les actions menées au service des PME ont toutes pour objectif de :

- Favoriser le rapprochement des acteurs complémentaires
- Identifier et qualifier les outils de l'innovation
- Sensibiliser et informer sur les thèmes stratégiques de l'entreprise

Les accompagnements vers les guichets et opportunités de financement proviennent des co-organisations de conventions (avec le pacte PME par exemple), des nombreux relais dans les médias **Opticsvalley**, puis plus particulièrement de l'action autour du programme PM'UP ayant permis d'aider 8 industriels dans la remise d'un dossier.



Le plan général de visites d'**Opticsvalley** (plus de 150 entretiens pour qualifier PME, industriels et laboratoires du territoire francilien) inclut les visites et qualifications de l'activité de PME de l'Essonne.

Le Conseil Général de l'Essonne se repose sur **Opticsvalley** pour analyser la partie technologique des entreprises impliquées dans les propositions des laboratoires à l'appel A.S.T.R.E.



Visites, qualifications

Opticsvalley met en œuvre des actions pour mieux insérer les PME franciliennes dans leur écosystème de recherche publique, de clients, de fournisseurs et de partenaires de toutes natures :

- Quand la PME en fait la demande,
- Quand **Opticsvalley** traite des demandes dont la PME peut se saisir.

Ces demandes sont traitées par **Opticsvalley** positionnée comme un intermédiaire qui oriente les membres du réseau vers les bons interlocuteurs, dont les collectivités territoriales, ou les outils pertinents au regard des besoins pour le développement de l'emploi.

La mise en œuvre d'une liaison efficace a amené **Opticsvalley** à partager les besoins des PME avec le CFI.

Opticsvalley a facilité l'expression des besoins des dirigeants de PME en déclinant un plan de visites et a sollicité des responsables d'entreprises lorsque des opportunités ont été portées à sa connaissance (recherche de partenaires industriels par un laboratoire de recherche, appel à projets, conventions technologiques...).

Si **Opticsvalley** obtient d'excellents résultats dans la facilitation des coopérations industrielles, c'est grâce aux initiatives collectives/animations mises en œuvre par l'association, mais c'est aussi parce qu'**Opticsvalley** est suffisamment visible pour recevoir des demandes à traiter individuellement.

Il faut noter que l'accompagnement par **Opticsvalley** du cabinet en charge de l'étude commanditée par la Direction Générale de l'Armement sur le positionnement des industriels français dans la chaîne de valeur optronique a conduit aux visites de plusieurs PME du domaine.



20 visites d'entreprises

161 demandes individuelles traitées concernant au moins 1 PME

9 ateliers organisés

156 coopérations facilitées contenant au moins 1 PME

35 coopérations effectives contenant au moins 1 PME

68 PME participantes aux ateliers

190 relations facilitées

49 relations effectives





Business Development

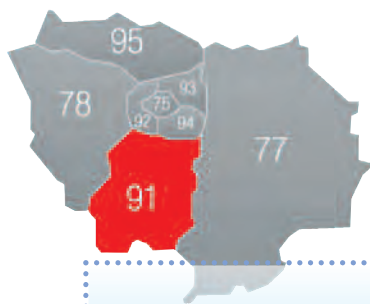
Opticsvalley travaille depuis 2008 sur les thèmes des éco-activités et de l'instrumentation, essentiellement à cœur optique. Le croisement entre les deux thèmes, jugé porteur, fait l'objet depuis 2009 d'une action collective, soutenue par la DRIRE Ile-de-France, action du programme opérationnel FEDER.

Les objectifs sont d'aider les PME à analyser les opportunités de marchés associées à un nouveau produit et utiliser le réseau pour tester et mettre en œuvre un plan de développement.

La phase de qualification a permis d'identifier et de sélectionner dans l'écosystème d'Opticsvalley les PME éligibles selon les critères de l'action collective.

18 industriels ont été visités en 2010.

Opticsvalley a réussi à monter deux rencontres entre industriels et cabinets choisis par les PME. Ces deux rendez-vous ont donné lieu à l'établissement de devis par les cabinets qui ont précisé leurs modalités d'intervention en tenant compte des besoins exprimés par les industriels.



Le travail de qualification de Business Development a naturellement permis de mettre en avant des industriels essonniers lors des manifestations (Watchfrog à Evry ou Accuwatt à Orsay) et dans les médias (Léosphère et Solayl à Orsay).

Deux séminaires se sont tenus dans le bâtiment 503 de la Faculté des sciences d'Orsay



L'Alternance

« Une formation, un métier, un emploi » : la formation par alternance constitue une voie importante de la formation initiale des jeunes diplômés. Elle apparaît efficace à tous points de vue :

- Un très fort pourcentage des étudiants restent salariés de l'entreprise au sein de laquelle ils ont réalisé leur stage
- Elle obtient un très fort taux de réussite pour l'ensemble des diplômés proposés en formation continue

En 2010, l'action initiale de 2009 s'est poursuivie en personnalisant davantage le conseil et la détection de besoins car les PME sont relativement démunies en termes d'accompagnement RH. Il a fallu pour cela développer les partenariats dans le cadre du projet et s'appuyer sur la plateforme Emploi www.job-hightech.fr afin de promouvoir les offres et candidatures.

Une autre évolution a été l'ouverture de l'action à de nouveaux profils en particulier technico-commerciaux, profils très recherchés par les PME innovantes chez qui la force commerciale fait souvent défaut.

11 notes de marché

3 séminaires

18 visites d'entreprises

20 PME participantes

aux séminaires

4 communications

dans les médias Opticsvalley

L'action « Alternance » a souligné des éléments essentiels :

- Les avantages humains (nouvelles compétences, préparation des départs, sang neuf, jeunesse...) et financiers (exonérations, primes...) de la formule.
- Les formations et formules peu connues (ex : formations en 1 an...) qui peuvent intéresser les entreprises du réseau.
- L'importance et le rôle du maître d'apprentissage (en s'appuyant par exemple sur la CCIE qui accompagne les entreprises sur cette thématique mais aussi sur le Conseil Régional d'Ile-de-France qui a fait de l'alternance un thème majeur à l'image de son action sur le salon de l'Apprentissage et de l'Alternance).

Le premier comité de pilotage du programme AlterPME s'est élargi à de nouveaux établissements de formation et CFA (CNAM de Paris, CFA EVE, Polytech Paris Sud) ainsi qu'à l'OPCA Agefos PME. Par la suite, la mission locale des Ulis a rejoint l'équipe.

Des rencontres et échanges réguliers ont été menés avec l'ensemble des partenaires du projet. Des visites auprès des établissements de formation et CFA ont permis le recensement des formations citées dans le catalogue des formations en alternance, réédité en prévision de la rentrée scolaire 2010-2011, Ces visites ont permis de concevoir et préparer des animations de communication et de sensibilisation.

Un clip de promotion de l'apprentissage a été réalisé qui présente le témoignage d'une entreprise adhérente d'Opticsvalley utilisatrice de l'apprentissage et donne la parole au dirigeant de l'entreprise, au maître d'apprentissage et à l'apprenti.



Le partenariat avec la CCI Essonne s'est renforcé en 2010. Diverses actions communes ont été menées. Un atelier sur le management de jeunes en entreprise a permis de présenter les différents dispositifs d'alternance et de sensibiliser les dirigeants au rôle clef du maître d'apprentissage. Il s'est tenu avec les équipes de la CCIE et avec l'appui du Point A et de la Faculté des métiers de l'Essonne le 19 octobre 2010 dans les locaux d'Opticsvalley.

D'autre part, des rencontres personnalisées menées par un binôme CCIE/Opticsvalley ont été proposées aux PME du réseau Opticsvalley et ont débuté dès juin. Cette complémentarité de compétences permet d'apporter un conseil complet aux entreprises : information sur les dispositifs des formations en alternance, aide à la définition de leur besoin en recrutement ainsi qu'au choix de la formation.

Opticsvalley a par ailleurs relayé auprès de son réseau l'action « Osez l'apprentissage » menée par la CCIE et a ainsi permis à l'un de ses adhérents, l'entreprise Activnetworks, de recevoir le trophée 2010 « Défi de l'apprentissage » (trophée remis aux entreprises formant et recrutant de nombreux apprentis depuis au moins 5 ans).



11 PME accompagnées

4 communications
dans les médias
Opticsvalley

2 animations

2 comités de pilotage

7 participations à des forums « emploi et formation »

121 CV « alternance » recueillis sur le site www.job-hightech.fr



Formation des dirigeants de PME

Cette action vient en appui du programme de développement de l'écosystème Optique et Systèmes Complexes

Dans les PME de croissance, les dirigeants sont amenés à faire des choix majeurs qui relèvent d'options stratégiques (axes de R&D, partenariats industriels, zone de prospection export...) ou à anticiper les conséquences de ces choix sur le fonctionnement de l'entreprise (formation, recrutement, financement...). Il importe de proposer à ces dirigeants des séminaires de formation de haut-niveau adaptés à leur rythme et à leurs préoccupations : volets théorique et pratique, sur 2 jours, par petits groupes pour favoriser les échanges.

Le programme 2010 a été le suivant :

- Stratégie de l'innovation : les outils pour rentabiliser l'innovation
- Stratégie patrimoniale
- Plan d'action commerciale et marketing
- Coûts de revient, budgets et contrôle de gestion
- Diagnostic et audit fiscal
- Plan de trésorerie et de financement
- Audit de la réglementation sociale
- Délégation, mobilisation et motivation des hommes

Ces mêmes dirigeants, une fois formés, sont pris en charge par le tandem HEC Executive Education/Opticsvalley pour favoriser la mise en application de l'enseignement en particulier en trouvant au sein du consortium Optique et Systèmes Complexes, des interlocuteurs pertinents pour les accompagner dans la mise en œuvre d'actions. Des OPCA ont été associés pour réduire la charge sur les entreprises.

Les retombées de ce programme portent sur la capacité des PME à définir et à mettre en œuvre des plans de développement d'activités optimaux, plans qui pourront être directement corrélés aux projets déployés par les PME dans le cadre de PM'UP, des projets de R&D coopérative, de partenariats internationaux ou encore d'actions de soutien proposées dans le plan filière Optique et Systèmes Complexes.

15 participants
aux formations courtes
spécifiques



www.job-hightech.fr

Plateforme emploi-formation

Cette action vient en appui du programme de développement de l'écosystème Optique et Systèmes Complexes

Cette plateforme offre un service de mise en relations au sein de la filière, entre entreprises qui recrutent et candidats.

Pour les PME, ce service permet de pallier le manque de visibilité de leurs offres et de repérer par anticipation et rapidement des profils adaptés à leurs besoins. Pour les candidats, ce service permet de repérer les entreprises technologiques, petites et grandes, en phase d'embauche. Ce service a été étendu en 2010 aux stages – offres et demandes – au sein de l'écosystème.

Une base de données a été développée pour stocker des offres d'emplois de toutes natures (stages, apprentissage, Cifre, cdi, cdd) et des CV pour des postes techniques, technico-commerciaux, marketing-produit et cela au sein d'entreprises de l'écosystème. Deux interfaces ont été développées pour chaque type de fonctionnalité (emploi/stage).

La mise en place d'un connecteur a permis de basculer les offres spécifiques de Météojob sur le site Job-Hightech. Ainsi, ce connecteur a relayé 410 offres pertinentes pour la filière Optique et Systèmes Complexes.

Aujourd'hui en Ile-de-France, pour trouver un emploi hightech ou pour trouver un collaborateur hightech, pour gagner du temps, il existe le site www.job-hightech.fr, réalisé dans le cadre du programme Ambition PME innovantes de l'écosystème Optique et Systèmes Complexes soutenu par l'Union Européenne (FEDER), l'Etat (DRIRE Ile-de-France, DRTEFP) et la Région Ile-de-France.

Pourquoi consulter www.job-hightech.fr ?

- Gain de temps
- Gratuité
- Possibilité d'anonymat
- Présélection des demandes (Avantage réservé aux adhérents d'Opticsvalley)
- Large éventail de postes : opérateurs, techniciens, ingénieurs, mais aussi marketing-commercial et fonctions support
- Ensemble des contrats
- Actualisation en temps réel du site

FILIÈRE OPTIQUE ET SYSTÈMES COMPLEXES (OSC) : UN PROGRAMME AU SERVICE DES PME INNOVANTES

Les entreprises et laboratoires des filières du logiciel, des systèmes complexes, de l'électronique et de l'optique constituent ce que l'on appelle « l'écosystème Optique et Systèmes Complexes ». En Ile-de-France, on estime ce socle technologique à plus de 850 entreprises productrices et/ou effectuant de la R&D dans ces technologies. Cet écosystème présente la particularité de couvrir l'ensemble de la chaîne de valeur, depuis les producteurs de matériaux, des composants et des technologies de base jusqu'aux intégrateurs et marchés applicatifs.

Systématic, associé à Opticsvalley et au réseau des Chambres de commerce et d'industrie Paris-Ile-de-France, propose un programme d'actions visant à créer les conditions optimales au développement des PME innovantes franciliennes à fort potentiel de croissance, cœurs de cible de l'écosystème.

Les PME de l'écosystème ciblées dans le cadre de ce programme sont en capacité de faire de la R&D et ont le souhait de travailler collectivement ; elles possèdent des technologies relevant du logiciel, des systèmes, de l'électronique ou de l'optique, propres à intéresser les équipementiers et les systémiers.

671 CV recueillis en 2010

Plus de 1 300 profils qualifiés disponibles
pour les entreprises dans la CVthèque du site

694 offres d'emploi recueillies



Aide au financement des PME

En 2010, Opticsvalley a soutenu et accompagné les PME du territoire francilien pour le développement de l'emploi : cette activité a débouché sur des mises en relations et accompagnements de la PME vers des partenaires techniques ou commerciaux.

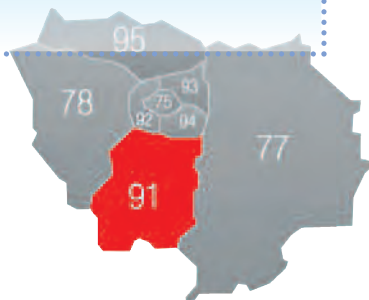
A la suite d'une mise en relation réussie ou d'une demande spécifique, l'accompagnement de la PME se fait également vers des guichets de financement individuel de la société : financeurs privés (business angels, fonds d'investissements) comme financeurs publics (Oseo, PM'UP, CFI...). Opticsvalley est ainsi l'animateur d'une communauté de la plateforme « Financer sa boîte » soutenue par Oseo et le Conseil Régional d'Ile-de-France.

Opticsvalley a été également amenée à traiter des recherches de financement de projets collaboratifs et à orienter les demandeurs vers les appels à projets internationaux (EUREKA, EUROSTARS, PCRD...), nationaux (ANR, pôles de compétitivité...) et régionaux (ASTRE et SESAME par le biais d'un partenaire académique, CFI).

Opticsvalley a pris un soin particulier à orienter les industriels vers les guichets publics du financement de l'innovation et de la croissance.

Deux initiatives particulièrement soutenues par le Conseil Général de l'Essonne ont fait l'objet d'une communication spécifique : ASTRE et TECHINNOV. Dans les deux cas, Opticsvalley a relayé l'information aux industriels et laboratoires du département.

Opticsvalley a favorisé le travail auprès des adhérents de l'association pour leur participation aux conventions de Techinnov parmi lesquels des PME essonniennes.



Opticsvalley a mis également en œuvre des rencontres d'affaires autour de ses thématiques prioritaires pour amplifier les relations entre les acteurs, l'objectif étant de co-organiser ces conventions ou de proposer des thèmes à des partenaires tels que les Chambres de Commerce ou le Pacte PME.

Des opportunités de financement de la PME pour son développement (innovation, croissance, international...) ont été mises en œuvre par les financeurs privés et publics. Au-delà du relais d'informations sur ces opportunités (site internet, médias numériques), Opticsvalley a diffusé un message ciblé aux PME susceptibles d'utiliser des moyens et opportunités vers lesquels l'association a pu les accompagner efficacement : ASTRE, CAPITAL 4E, CONNECT VCs (initiative de la CRCI dans le cadre de la filière régionale Optique et Systèmes Complexes), INNOV-ECO (rencontres d'avril, de juin et de décembre 2010), MEETINNOV. Cette activité ciblée a engendré des demandes spécifiques qui ont été traitées et ont permis à des PME d'être sélectionnées pour ces manifestations.

Opticsvalley a joué un rôle plus prépondérant dans la réussite de conventions d'affaires au cœur de la stratégie de développement des PME de son réseau : INNOV-ECO (consacré aux Réseaux et Gestion Intelligente de l'énergie en septembre 2010), INVEST IN PHOTONICS (rencontre internationale entre PME et investisseurs du domaine de l'optique photonique), TECHINNOV (convention d'affaire généraliste). Là encore, cela a permis à de nombreuses PME de participer efficacement à ces manifestations.

Par ailleurs, Opticsvalley dans son rôle d'animateur d'une communauté a également relayé régulièrement de l'information sur l'outil « Financer sa boîte ». 10 industriels font partie des 33 entités qui ont rejoint la bannière de l'association parmi les 68 demandes parvenues.

Enfin, comme chaque année depuis la mise en place du partenariat avec le Pacte PME, Opticsvalley a co-organisé une rencontre dite [met] sur le thème des capteurs autonomes en énergie. Plus de 30 candidatures ont été

reçues et plus de 20 grands comptes ont assisté à la rencontre qui a accueilli 8 PME franciliennes.

Opticsvalley a une nouvelle fois été très active dans le nouvel appel PM'up dont elle est membre du jury. Grâce au relais appuyé du message envoyé par le Conseil Régional d'Ile-de-France aux PME du réseau, ce sont, en 2010, huit PME qui ont demandé l'aide d'Opticsvalley pour vérifier l'adéquation de leur plan de développement avec le cadre de l'appel et pour travailler à la meilleure réponse possible.

Enfin, Opticsvalley a été active sur de multiples demandes concernant des guichets permanents : aide au montage d'une aide COFACE, recherche de Business Angels, intégration dans les pôles de compétitivité franciliens et leurs appels (appels communs sur Tic & Santé, sur Tic & Ville durable), mise en relation avec des gestionnaires de fonds, intégration dans les structures d'accompagnement et de financement de l'innovation, etc.

25 informations relayées auprès de PME
sur les dispositifs de soutien à l'innovation et à la croissance

92 demandes individuelles concernant au moins un dispositif

4 conventions d'affaires organisées ou co-organisées

46 coopérations facilitées vers un dispositif

15 coopérations effectives vers un dispositif

28 PME participantes aux conventions d'affaires

46 accompagnements vers les dispositifs de financement public

4 co-organisations de conventions

APPUI AUX COMMUNAUTÉS DE MARCHÉS APPLICATIFS EN EXPANSION



5

L'animation des segments a été la principale bénéficiaire de l'activité partenariale en 2010 : ateliers organisés avec l'Observatoire de Paris, ateliers dans le cadre des Assises de l'Optique-Photonique... Les visites d'entreprises et de laboratoires ont été nombreuses.

Opticsvalley a travaillé à l'intégration et à l'utilisation de son réseau dans les nouvelles initiatives régionales (éco-filière régionale, éco-filière essonnienne) et dans la continuité des actions passées (coopération avec le PSEVS) ou nouvellement mises en place (coopération avec l'AP-HP).



Eco-Activités

Opticsvalley a montré depuis 2008 sa capacité à animer et à fédérer la communauté « éco-activités » au sein de son réseau. Ses actions se sont traduites notamment par sa présence auprès des entreprises et des laboratoires, des animations, la diffusion d'informations ciblées dont la veille externalisée et le relais d'opportunités dans le réseau (conventions technologiques, conventions d'affaires...)

Il y avait eu une très forte activité en 2009 pour favoriser la structuration de la filière francilienne des écotecnologies. En 2010, Opticsvalley a poursuivi dans cette voie partenariale pour contribuer à favoriser l'émergence d'une filière soutenue par la Région et dans laquelle Opticsvalley s'est positionnée par une action spécifique, originale et utile pour les PME de son réseau « éco-activités ».

Opticsvalley a été aussi un soutien du projet d'éco-filière du département de l'Essonne.

Par ailleurs, l'animation du segment a profité pleinement de l'action collective Business Development consacrée à la place des TIC dans les éco-activités. L'ensemble des notes de marchés (10 publications en 2010) et des trois séminaires de restitution associés a été rendu accessible à tous les membres de la communauté.

Opticsvalley est intervenue auprès de la Chambre Régionale de Commerce et d'Industrie de l'Essonne dans la préparation et la tenue d'un atelier sur la thématique du « Bâtiment intelligent ».

Opticsvalley est depuis 2009 porteuse d'une proposition d'action dans le projet de « Filière des éco-activités en Ile-de-France ». Le premier semestre 2010 a été consacré à la rédaction finale du plan d'action partenarial sous la direction du pôle de compétitivité Advancity. Il a été soumis à la Région Ile-de-France et aux services de l'Etat concernés (DIRECCTE) et Opticsvalley a tenu compte de la demande qui lui a été faite d'élargir les bénéficiaires de l'action aux PME de filières connexes comme la métallurgie ou les matériaux. L'objectif est resté le même puisqu'il s'est agi de permettre à des industriels de valider-affiner ou amender leur plan de développement sur les marchés des éco-activités et les aider à prioriser les leviers de croissance de leur activité. La décision des financeurs (Conseil Régional, Etat) de soutenir cette nouvelle filière régionale a été prise au quatrième trimestre pour un démarrage opérationnel immédiat. Opticsvalley s'est attachée à lancer ses premières actions dès le mois de janvier 2011.

Au-delà de la place privilégiée des centres de recherche et industriels essonniers dans le segment, Opticsvalley a maintenu son effort de qualification des acteurs du thème sur le territoire ce qui a amené l'association à rencontrer de jeunes entreprises notamment sur le domaine de l'énergie : installation de systèmes solaires, bureau d'étude pour les projets photovoltaïques, conversion d'énergie, projets de centrales solaires ...

Enfin, Opticsvalley est restée mobilisée pour apporter sa contribution aux projets départementaux sur les éco-filières en provenance par exemple du Conseil Général (Nova Green), du CEA Saclay (Pôle Climat Environnement Energie) ou d'une collectivité locale (Municipalité d'Orsay, par exemple).



11 visites d'entreprises et de laboratoires

1 200 personnes de la communauté identifiées

180 entreprises de la communauté

25 laboratoires identifiés

1 projet accompagné

Instrumentation

Opticsvalley a démontré depuis 2008 sa capacité à animer et à fédérer la communauté « Instrumentation » au sein de son réseau avec un triple objectif :

- Développer le segment « Instrumentation » du réseau en créant une communauté « Instrumentation à cœur optique »
- Favoriser les échanges au sein de la communauté
- Accompagner les projets

L'association avait déposé en 2009 une réponse à l'appel à projet « Grappe d'entreprises » centrée sur l'animation de la communauté de l'Instrumentation à cœur optique.

La proposition d'actions pour le projet « Grappe » s'est faite autour de 3 axes conçus pour former un ensemble cohérent par rapport aux objectifs de soutien aux PME : stratégie, produits et génération d'opportunités. Opticsvalley a proposé par exemple de créer un club des industriels de l'Instrumentation à cœur optique, de s'appuyer sur un outil de type réseau social, de traiter la problématique du design et de l'expérimentation, de s'appuyer sur des savoir-faire de veille, de PI...

L'animation du segment Instrumentation a largement bénéficié des événements partenariaux du premier semestre.

- Opticsvalley a représenté le Comité National d'Optique et de Photonique au comité d'organisation de l'évènement « Invest In Photonics » organisé par la région Aquitaine et à ce titre orienté les industriels de l'instrumentation à la recherche de financement pour leur développement.

- Opticsvalley a co-organisé un évènement à l'Observatoire de Paris autour des activités valorisables du laboratoire, soit 4 ateliers sur des thèmes de l'instrumentation comme le laser 1542nm, les interférences, les capteurs atomiques ou les fronts d'ondes.
- L'association a profité du cadre des Assises de l'Optique -Photonique, initiées par le Comité National d'Optique et de Photonique, pour animer trois nouveaux ateliers sur les thèmes « Photonique & Capteurs sécurité », « Photonique & Manufacturing » et « Photonique & Technologies de base ». L'objectif de ces assises a été de faire émerger les priorités en termes de R&D au niveau de l'Ile-de-France.

Au-delà de la place privilégiée des centres de recherche et industriels essonnien dans le segment, Opticsvalley a maintenu son effort de qualification des acteurs du thème sur le territoire (Massy, Courtabœuf et Marcoussis).

Opticsvalley a facilité l'accès des locaux de Vitapole Danone (Palaiseau) et de Quantel (Les Ulis) à une délégation de doctorants et post-doctorants du CEA Saclay.

Opticsvalley a été présente auprès de ses membres pour les aider dans leur réponse à l'appel à projets ASTRE lancé par le département. Enfin, si la mission confiée par le Conseil d'Administration de l'UMS ILE a eu pour objet la valorisation de ce projet de recherche essonnien, le thème traité – laser de haute intensité – implique une forte activité d'Opticsvalley auprès des industriels du domaine où qu'ils soient basés ; de ce fait de nombreuses visites ont eu lieu sur le territoire essonnien.

GRAPPES D'ENTREPRISES

Pionnière des clusters technologiques, Opticsvalley a été, le 4 mai 2010, nommée lauréate de l'appel à projets « Grappes d'entreprises » lancé par Michel Mercier, Ministre de l'Espace Rural et de l'Aménagement du Territoire. Le titre « Grappe d'entreprises » récompense les initiatives exemplaires des réseaux d'entreprises constitués en grande partie de PME et de TPE et fortement ancrés localement, mobilisés autour d'une stratégie commune et de la mise en place de services et actions concrets et mutualisés.

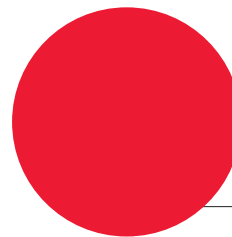
Les Grappes d'entreprises sont reconnues comme étant des vecteurs très importants de développement et de compétitivité pour les entreprises et les territoires et associent également les acteurs de la recherche et de l'enseignement supérieur à la gouvernance et aux actions.

Sélectionnée dès la première vague, Opticsvalley a été ainsi récompensée pour les actions menées depuis maintenant 10 ans au service de l'innovation sur le territoire de l'Ile-de-France.

L'édition 2010 de « Lumière sur ... l'Instrumentation » a tenu informée la communauté sur les grands projets du domaine (ILE, ELI), les réseaux (PRISME), les initiatives (Grappe d'entreprises). Le segment a aussi bénéficié d'une veille externalisée pour apporter aux membres de la communauté des analyses sur les applications des technologies optique, électronique et logicielle en instrumentation. Trois sujets ont été traités au cours du premier semestre : la caractérisation des composants optiques, les sources lasers et les lasers & avancées thérapeutiques.

Opticsvalley a travaillé à l'accompagnement de nombreux projets autour de l'instrumentation dont en particulier la détection de compétences, produits et savoir-faire franciliens pour un grand compte qui a reçu en entretien individuel la PME la plus pertinente pour travailler sur son besoin.

La fin de l'année a été marquée par le démarrage du programme « Grappe d'entreprises » : des actions dans le domaine de la veille, de l'intelligence économique et du design ont été initiées qui se poursuivront début 2011 avec la mise en place d'actions concrètes à destination des PME du domaine de l'instrumentation optique.



7 animations

14 visites d'entreprises et laboratoires

950 personnes de la communauté identifiées

250 entreprises de la communauté identifiées

84 laboratoires identifiés

15 projets accompagnés



Wireless

Cette action a été menée en appui du programme de développement de l'écosystème Optique et Systèmes Complexes. L'objectif d'Opticsvalley a été double :

- Capitaliser sur l'action collective Jessica/Opticsvalley soutenue par la DRIRE (2007-2008), mais, en mettant l'accent sur les coopérations hightech et l'intégration système, il s'agit de favoriser les coopérations entre les PME utilisatrices de technologies sans fil ou développant de nouveaux services, et les PME développant ou commercialisant des technologies sans fil.
- Promouvoir des plateformes de tests ou d'usages existantes ou en construction (Perceval, IOT Alcatel-Lucent, Neptune, Supelec CEM, ESIEE PEHF...) auprès des PME technologiques de l'écosystème.

Partant du choix d'un segment applicatif de diffusion des technologies sans fil, il s'est agi d'apporter, à la communauté des techno-providers ainsi qu'aux PME et entreprises utilisatrices intégratrices ou de technologies sans fil, des éclairages sur les tendances technologiques, la normalisation, les marchés et les opportunités de partenariats.

En 2010, l'action s'est concentrée sur le « Potentiel et les besoins en TIC dans le suivi des maladies chroniques ». Dans le cadre de l'étude confiée au cabinet Alcimed, deux ateliers d'experts ont réuni industriels et chercheurs du réseau Opticsvalley, praticiens de l'AP-HP, structures de valorisation ou promotion des nouvelles technologies (INRIA, AP-HP, PSEVS).



Sa restitution, le 30 novembre, dans le cadre de l'Ecole de médecine de l'UPMC, a réuni plus de 110 personnes. Elle a permis de poursuivre l'effort de rapprochement des communautés technologiques et médicales grâce à l'organisation de trois nouveaux ateliers sur « L'offre technologique multipathologies », « Les besoins des praticiens dans le domaine du cardiovasculaire » et « Le cycle de vie du produit ».

Opticsvalley a mené l'animation du segment « Wireless » pour élargir la base des PME susceptibles de profiter des actions menées avec les partenaires académiques.

Les actions menées ont permis de faciliter 20 rapprochements (9 entre industriels pour de l'intégration de technologies sans fil, 3 entre industriels et académiques pour des réponses à appel à projets, 1 entre industriel et donneur d'ordres pour la mise en œuvre d'une expérimentation, 7 entre industriels et académiques pour des transferts de technologies).

Télécoms

Opticsvalley est active dans le domaine des technologies sans fil depuis 2006 et le « Wireless program » qui a permis de faire émerger et d'accompagner des projets d'intégration et de développement de solutions sans fil.

Opticsvalley a souhaité en 2010 revenir à l'animation d'un segment applicatif autour des télécommunications tout en maintenant le message sur des technologies spécifiques :

- Les technologies de radiocommunication et hyperfréquence
- Les technologies optiques

Opticsvalley a poursuivi son travail autour des porteurs de technologies sans fil (zigbee, wimax, RFID, etc.) tout en qualifiant plus précisément la communauté des industriels et chercheurs actifs sur les technologies optiques appliquées aux télécoms (lasers, sources optiques, optique guidée et intégrée, composant actifs et passifs...)

2 animations

10 visites d'entreprises et de laboratoires

906 personnes de la communauté

170 entreprises de la communauté

95 laboratoires

6 projets accompagnés

Le format d'animation privilégié a été celui des ateliers pour permettre aux fournisseurs de technologies de rencontrer des utilisateurs, des donneurs d'ordre, etc.

Les programmes de financement du domaine (pôle de compétitivité, conventions d'affaires...) ont fait l'objet de diffusions d'informations spécifiques afin de sensibiliser les acteurs.

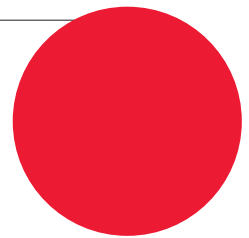
L'émergence de projets a été réalisée au moyen des animations spécifiques au segment ainsi que par le traitement de demandes émises par les acteurs de la thématique vers Opticsvalley (demandes de mises en relation ciblées).

Les acteurs du segment Télécoms ont reçu des informations régulières de la part d'Opticsvalley grâce à la veille interne et à l'étude mise en œuvre dans le cadre de la filière « Optique et Systèmes Complexes ».

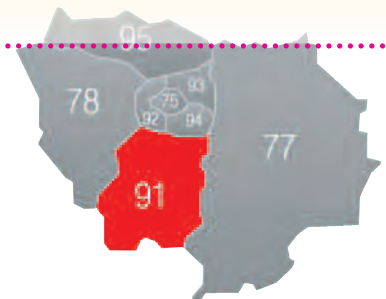
Projet Neptune

Opticsvalley est membre du projet Neptune, plateforme du pôle de compétitivité Systematic dont l'objectif principal est de mettre en place en Ile-de-France un outil d'expérimentation fondé sur des équipements précurseurs des réseaux sans fil haut débit de future génération. Par « réseaux sans fil » il faut comprendre les évolutions des systèmes cellulaires (2G, 3G, etc.) et par extension les évolutions des réseaux locaux sans fil (WLAN).

Le projet Neptune a retenu initialement la technologie WiMAX représentative des réseaux sans fil haut débit pour les premiers déploiements. Mais les partenaires ont fait le choix en 2010 de réorienter le projet vers la technologie LTE.



L'activité du segment Télécoms plus spécifiquement liée au territoire essonnien concernait la participation au projet de plateforme NEPTUNE sur le Plateau de Saclay. Les partenaires se sont retrouvés le 2 avril autour du porteur de projet – Altran – pour faire un point sur une proposition d'évolution du projet forcée par l'abandon par Alcatel-Lucent du développement de la technologie Wimax choisie initialement pour cette plateforme. L'orientation vers une nouvelle génération technologique – la LTE – a par la suite fait l'objet d'une validation par les partenaires, d'un chiffrage de l'impact financier et d'un accord des différentes autorités étatiques (DGCS, ARCEP).



BioIT

Opticsvalley anime le marché applicatif BioIT auquel elle contribue depuis les premières études réalisées en 2003, sur la Biophotonique (application de l'optique aux sciences du vivant) jusqu'à l'extension aux BioTIC (croisement logiciel/sciences du vivant) en passant par le thème de la Télémedecine.

En 2010, Opticsvalley a travaillé sur l'ensemble des domaines précités car chaque thème devrait trouver sa place dans les nombreux guichets de financement qui s'ouvrent au thème générique « Tic & Santé » sans que cela soit pour autant simple d'accès aux industriels et chercheurs du segment.

Opticsvalley a poursuivi une action spécifique autour du territoire de la Communauté d'Agglomération d'Evry Centre Essonne entamée en 2009 par l'action « Coopération Evry BioIT » en relation, en particulier, avec le Pôle Scientifique Evry Vals de Seine.

Opticsvalley avait travaillé en 2009 avec Genopole®, le PSEVS, Télécom & Management Sud Paris et l'Université d'Evry. L'étude sur les forces et perspectives du territoire d'Evry en matière de télémedecine/aide à l'autonomie, a montré l'intérêt de décliner un programme local sur ces thèmes.

Opticsvalley a profité du cadre des Assises de l'Optique-Photonique, initiées par le CNOP pour animer un atelier sur le thème « Optique & Santé » dont l'objectif est de faire émerger les priorités en termes de R&D au niveau de l'Ile-de-France. Les conclusions de cet atelier ont permis de dégager des thèmes d'animations et de réflexions pour Opticsvalley.

L'animation du segment a profité de l'activité commune Opticsvalley/PSEVS qui s'est traduite par un renforcement des liens avec la communauté du PSEVS, par des visites communes et des réflexions autour d'ateliers et animations. Le PSEVS souhaitait par exemple traiter des thématiques Lab-On-Chip et micro-fluidique. Opticsvalley a apporté son soutien à cette initiative.

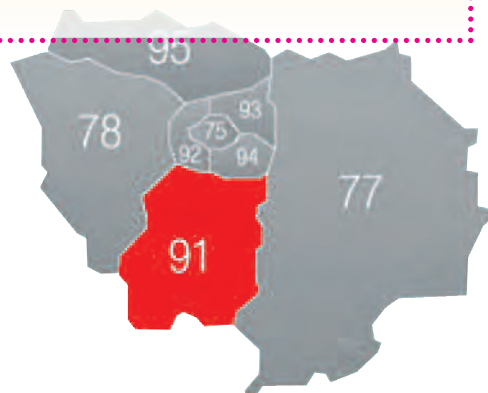
Cette thématique donne lieu à une action de formation à la micro-fluidique et ses applications (formation théorique couplée à des visites dans des laboratoires) qui se déroulera en janvier 2011. Opticsvalley a contribué à la mise en place de cette action et participe à sa promotion et sa diffusion auprès de son réseau.

L'activité du segment « Biomédecine » plus spécifiquement liée au territoire essonnien, sur la zone d'Evry, concerne le partenariat avec le PSEVS, les actions portant essentiellement sur le soutien réciproque aux actions de communication et d'animation des deux partenaires en particulier quand elles impliquent un troisième partenaire historique, Genopole®.

Toutefois, et au-delà des relais d'informations, des identifications d'acteurs, des visites réalisées en commun, les deux partenaires sont impliqués dans le travail sur le tissu de recherche « Biomédical » de la région.

Le laboratoire LEPHE de l'Université d'Evry Val d'Essonne a bénéficié d'un travail important d'Opticsvalley qui l'a soutenu dans sa réponse à l'appel à projet départemental ASTRE, dans une expérimentation au cours du Marathon de Paris (projet retenu) et qui le conseille pour la mise en œuvre d'une fondation.

Enfin, l'association a apporté son soutien à la création d'un Master spécialisé « Management de l'Innovation Intrapreneuriale et Entrepreneuriale » porté par Telecom Sud Paris, Telecom Management Sud Paris et l'ENSIEE. Opticsvalley a contribué à la définition et la mise en œuvre du contenu et apporte une aide dans la promotion de cette formation, qui a été retenue par la commission des titres et qui accueillera sa première promotion en 2011.



Le segment « Biomédecine » a bénéficié en 2010 d'une veille externalisée sur la microscopie avancée et la domotique appliquée à la santé.

Par ailleurs, Opticsvalley a lancé une étude « Capteurs et Instrumentation Sans Fil pour la Santé : Potentiel et besoins dans le domaine du suivi des maladies chroniques ».

Les conclusions de cette étude ont été rendues publiques à l'occasion de la journée TIC&BIO du 30 novembre à Paris. 3 ateliers d'experts ont été organisés à cette occasion : ces groupes de travail ont accueilli des industriels et plus largement les membres de la communauté « Biomédical » animée par l'association.



4 animations

11 visites d'entreprises et de laboratoires

789 personnes de la communauté

170 entreprises de la communauté

135 laboratoires

7 projets accompagnés



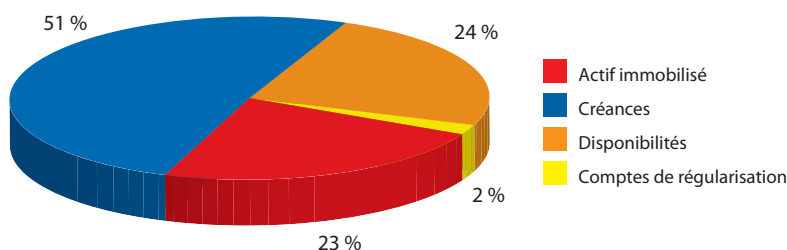


BILAN & COMPTE DE RÉSULTAT

BILAN

ACTIF	2010			2009
	BRUT	AMORT.& PROV.	NET	NET
IMMOBILISATIONS INCORPORELLES	199 028 €	(101 440 €)	97 588 €	58 786 €
IMMOBILISATIONS CORPORELLES	383 145 €	(297 904 €)	85 241 €	114 953 €
IMMOBILISATIONS FINANCIÈRES	11 623 €		11 623 €	11 565 €
ACTIF IMMOBILISÉ	593 796 €	(399 344 €)	194 452 €	185 304 €
CRÉANCES	435 277 €		435 277 €	564 103 €
DISPONIBILITÉS	199 697 €		199 697 €	117 410 €
ACTIF CIRCULANT	634 974 €		634 974 €	681 513 €
CHARGES CONSTATÉES D'AVANCE	15 889 €		15 889 €	16 217 €
COMPTES DE RÉGULARISATION	15 889 €		15 889 €	16 217 €
TOTAL GÉNÉRAL	1 244 659 €	(399 344 €)	845 315 €	883 034 €

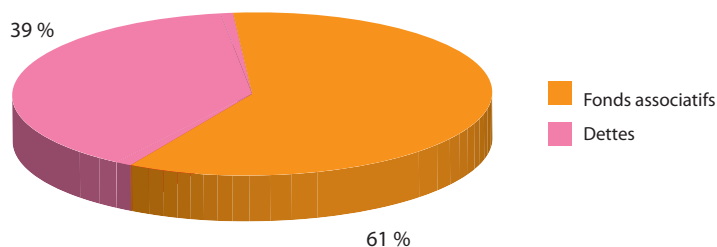
BILAN ACTIF 2010



BILAN

PASSIF	2010	2009
	NET	NET
AUTRES RÉSERVES	374 611 €	372 812 €
RÉSULTAT DE L'EXERCICE	1 251 €	1 799 €
SUBVENTIONS D'INVESTISSEMENT	137 655 €	157 218 €
FONDS ASSOCIATIFS	513 517 €	531 829 €
PROVISIONS POUR RISQUES ET CHARGES	0 €	0 €
EMPRUNTS ET DETTES AUPRÈS DES ÉTABLISSEMENTS DE CRÉDIT	0 €	468 €
EMPRUNTS ET DETTES FINANCIÈRES DIVERS	925 €	925 €
DETTE FOURNISSEURS ET COMPTES RATTACHÉS	126 190 €	150 704 €
DETTE FISCALE ET SOCIALE	180 949 €	191 679 €
AUTRES DETTES	23 009 €	4 962 €
DETTE	331 073 €	348 738 €
PRODUITS CONSTATÉS D'AVANCE	725 €	2 467 €
COMPTES DE RÉGULARISATION	725 €	2 467 €
TOTAL GÉNÉRAL	845 315 €	883 034 €

BILAN PASSIF 2010

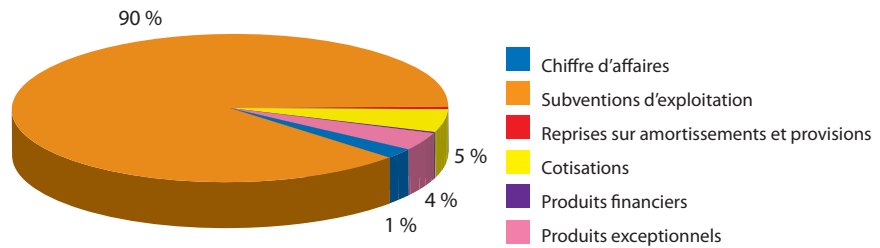




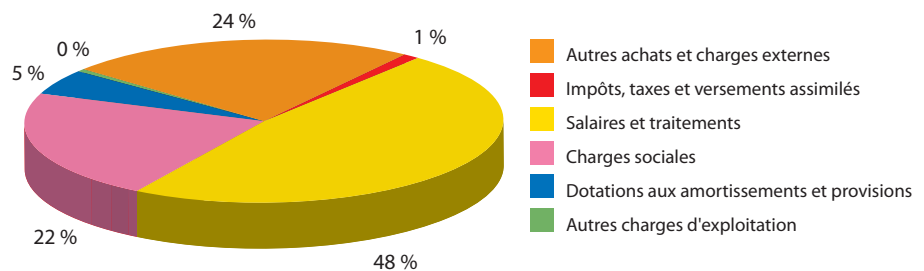
COMPTE DE RÉSULTAT

	2010	2009
CHIFFRE D'AFFAIRES	25 118 €	50 890 €
SUBVENTIONS D'EXPLOITATION	1 505 556 €	1 572 202 €
REPRISES SUR AMORTISSEMENTS ET PROVISIONS	2 864 €	103 563 €
COTISATIONS	79 700 €	75 660 €
AUTRES PRODUITS	3 328 €	3 €
PRODUITS D'EXPLOITATION	1 616 566 €	1 802 318 €
AUTRES ACHATS ET CHARGES EXTERNES	408 063 €	457 979 €
IMPOTS, TAXES ET VERSEMENTS ASSIMILÉS	15 025 €	38 294 €
SALAIRES ET TRAITEMENTS	790 369 €	869 812 €
CHARGES SOCIALES	379 363 €	386 723 €
DOTATIONS AUX AMORTISSEMENTS ET AUX PROVISIONS	91 913 €	71 567 €
AUTRES CHARGES	22 €	7 €
CHARGES D'EXPLOITATION	1 684 755 €	1 824 382 €
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	(68 189 €)	(22 064 €)
RÉSULTAT D'EXPLOITATION ÉCONOMIQUE (intègre les subventions d'investissement pérennes retraitées comptablement en exceptionnel)	1 374 €	17 097 €
PRODUITS FINANCIERS	896 €	85 €
CHARGES FINANCIÈRES	1 195 €	2 947 €
RÉSULTAT FINANCIER	(299 €)	(2 862 €)
RÉSULTAT COURANT	(68 488 €)	(24 926 €)
PRODUITS EXCEPTIONNELS (dont 69 563 € de subventions d'investissement sur les acquisitions de 2007 à 2010)	71 458 €	45 196 €
CHARGES EXCEPTIONNELLES	3 847 €	20 389 €
RÉSULTAT EXCEPTIONNEL	67 611 €	24 807 €
IMPÔTS SUR LES BÉNÉFICES	(2 128 €)	(1 918 €)
TOTAL DES PRODUITS	1 688 920 €	1 847 599 €
TOTAL DES CHARGES	1 687 669 €	1 845 800 €
RÉSULTAT (Excédent ou Déficit)	1 251 €	1 799 €

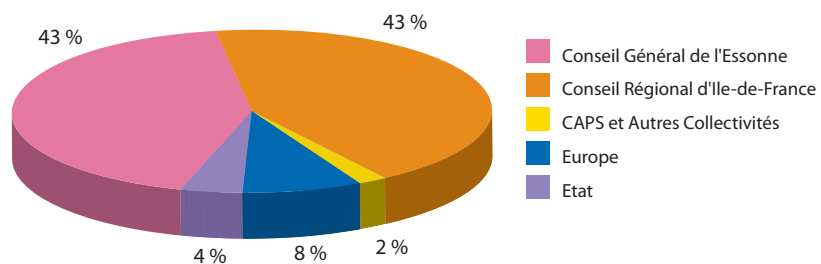
RÉPARTITION DES PRODUITS 2010 : 1 688 920 €

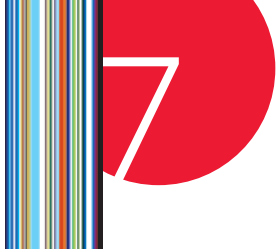


RÉPARTITION DES CHARGES 2010 : 1 687 669 €



RÉPARTITION DES SUBVENTIONS D'EXPLOITATION 2010 : 1 505 556 €





ADHÉRENTS

- 3S PHOTONICS
- ABIOTEC
- ACMEL INDUSTRIES
- ACTIVE INNOVATION MANAGEMENT
- ACTIVNETWORKS
- ADVEOTEC
- AKETYS
- ALCATEL-LUCENT
- ALCIOM
- ALLIANTECH
- ALTIS SEMICONDUCTOR
- AMETEK SAS
- AMPLITUDE SYSTEMES
- AMPLITUDE TECHNOLOGIES
- ANNEALSYS
- APPC
- APPLICATIONS COUCHES MINCES
- ARDOP
- ARMEXEL
- ASTALIA
- ASYMPOTOTES CONSEIL
- AUTOMATIC SEA VISION
- AXESS VISION TECHNOLOGY
- AXMO PRECISION
- AXTRID
- B.TIB
- BERTIN TECHNOLOGIES
- BOURGET
- BRAIN VISION SYSTEMS
- BULLIER AUTOMATION
- BUSINESS CRESCENDO
- CAPGEFI
- CFA UPMC
- CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE L'ESSONNE
- CIRA
- CNRS
- COEXEL
- COMAT
- COMMISSARIAT A L'ENERGIE ATOMIQUE
- CILAS
- CITY PASSENGER
- CONTROLE LASER MESURE
- COSYTEC
- COVENTOR
- CRISTAL LASER
- CYBIO FRANCE
- DEVERYWARE
- DIMOTEC
- DRAKA COMTEQ FRANCE
- DYNAMIC TEST SOLUTIONS EUROPE
- E2V
- E-BLINK
- ECOLE D'INGENIEURS DU CNAM
- ECOLE NATIONALE SUPERIEURE D'INFORMATIQUE POUR L'INDUSTRIE ET L'ENTREPRISE
- ECOLE NORMALE SUPERIEURE DE CACHAN
- ECOLE POLYTECHNIQUE
- EELEO
- EFFILUX
- EGIDE
- ETHERA
- EURECAM
- EVITECH
- EXALEAD
- EXCEL TECHNOLOGY FRANCE
- EXCICO FRANCE
- FASTLITE
- FIST
- FLORALIS
- FLUDIA
- FORCE-A
- GENEWAVE
- GREENFIELD TECHNOLOGY
- HGH SYSTEMES INFRAROUGES
- HI-TECH DETECTION SYSTEMS
- HLP DEVELOPPEMENT
- HOLOGRAM INDUSTRIES
- HOLOTETRIX
- HORIBA JOBIN YVON
- I2S VISION
- IBS PRECISION ENGINEERING
- ICTL
- IDIL FIBRES OPTIQUES
- IMAGINE EYES
- IMAGINE OPTIC
- IMPAC FRANCE
- IMS PARTNER
- IMSTAR IMAGE ET MODELISATION
- INNO-TSD
- INRIA
- INSTITUT D'OPTIQUE GRADUATE SCHOOL
- INSTITUT DE MYOLOGIE
- INSTITUT FRANCIEN DE RECHERCHE SUR LES ATOMES FROIDS
- INSTITUT TELECOM
- INTERDATA
- ISONIC MEDICAL
- ISORG
- IVEA
- IXSEA
- JD RECHERCHE & INNOVATION
- JFLC INNOVATIONS
- JFP MICROTECHNIC
- KADEAL
- KALUTI SYSTEM
- KOCHKA TECHNOLOGY
- LABORATOIRE NATIONAL DE METROLOGIE ET D'ESSAIS
- LASELEC
- LASER 2000
- LASER COMPONENTS
- LASER MEDICAL DEVICES CONSULTING
- LASTER TECHNOLOGIES
- LEOSPHERE
- LITTERAL
- LLTECH
- LOGOPTICS
- LORD INGENIERIE
- LYONNAISE DES EAUX FRANCE
- MBO METROLOGY
- MARTEC - EOLANE
- MATHWORKS
- METEOJOB
- MICRO EPSILON FRANCE
- MICRO MECANIQUE
- MICRO-CONTROLE -SPECTRA PHYSICS
- MOBIGARD
- MONTIMAGE

- NENNER CONSEIL
- NEW VISION TECHNOLOGIES
- NOESIS
- OBSERVATOIRE DE PARIS
- OLYMPUS FRANCE
- OPTICS BALZERS
- OPTICS CONCEPT
- OPTIQUE DE PRECISION J. FICHOU
- OPTON LASER INTERNATIONAL
- OPTOPARTNER
- OPTOPRIM
- ORFIDEE
- OROLIA SPECTRACOM
- PERTINA
- PHASICS
- PHOTON LINES
- PHYSIP
- PI FRANCE
- POLYTEC FRANCE
- PRODUCT MANAGERS CONSULTING
- QUANTEL
- R&D VISION
- REPVISION
- SAGE DRS
- SAGEM DEFENSE SECURITE
- SCIENTEC
- SEDI FIBRES OPTIQUES
- SELER
- SHOPLINE ELECTRONIC
- SICO ENERGIE
- SILIOS TECHNOLOGIES
- SOPHIA CONSEIL
- SOPHIADOG
- SOPRALAB
- SPECTRALYS INNOVATION
- SRETT
- SUNHY ENERGY
- SUPELEC
- SYNCHROTRON SOLEIL
- SYNCHROTRONIX
- SYSTEMS DEVELOPMENT ET SOLUTIONS
- TECKNOWMETRIX
- TEKTRONIX
- THALES
- THOMAS SINCLAIR LABORATOIRES
- TRIBVN
- TRIO CONSEIL
- TRIUM POWER
- TXCOM/ATTEL
- TYKYA
- UINT
- UBIQUIET
- UNIVERSITE EVRY-VAL-D'ESSONNE
- UNIVERSITE PARIS 6 PIERRE ET MARIE CURIE
- UNIVERSITE PARIS-SUD 11
- UNIVERSITE VERSAILLES -SAINT-QUENTIN
- VALOTEC
- VECTRAWAVE
- VERTEEGO
- VIERLING COMMUNICATION
- VIGILIO

PARTENAIRES

- ADVANCITY
- AGENCE POUR L'ECONOMIE EN ESSONNE
- AGENCE REGIONALE DE DEVELOPPEMENT
- ANR
- AP-HP
- CAP DIGITAL
- C'NANO ILE-DE-FRANCE
- CENTRE FRANCILIEN DE L'INNOVATION
- COMITÉ NATIONAL D'OPTIQUE ET DE PHOTONIQUE
- COMMUNAUTE D'AGGLOMERATION D'EVRY-VAL D'ESSONNE
- COMMUNAUTE D'AGGLOMERATION DU PLATEAU DE SACLAY
- CONSEIL GENERAL DE L'ESSONNE
- CONSEIL REGIONAL D'ILE-DE-FRANCE
- DATAR
- DGA
- DGCIS
- DIGITEO
- DIRECCTE ILE-DE-FRANCE
- DURAPOLE
- EPIC
- FRANCE CLUSTERS
- GENOPOLE®
- GIXEL
- HEC EXECUTIVE EDUCATION
- INCUBALLIANCE
- INSTITUT DE LA LUMIERE EXTREME
- INSTITUT DE LA VISION
- KPN
- LIEU DU DESIGN
- MAIRIE DE MARCOUSSIS
- MECATRONIC SEINE AMONT
- MEDICEN
- OPTONET
- OSEO
- PACTE PME
- PARIS DEVELOPPEMENT
- PHOTONICS 21
- POLE SCIENTIFIQUE D'EVRY VALS DE SEINE
- PRES UNIVERSUD PARIS
- RESEAU DES CCI DE PARIS-ILE-DE-FRANCE
- SCIENTIPOLE INITIATIVE
- SYSTEMATIC PARIS-REGION
- TRIANGLE DE LA PHYSIQUE

PRINCIPAUX SIGLES UTILISÉS

AEE	Agence pour l'Economie en Essonne	DRTEFP	Direction Régionale du Travail, de l'Emploi et de la Formation Professionnelle
AIMA	Alde à la MAture de projets innovants	ELI	Extreme Light Infrastructure
AIR	Aide à l'Innovation Responsable	EnR	Energies Renouvelables
AP-HP	Assistance Publique - Hôpitaux de Paris	ENSIIE	Ecole Nationale Supérieure d'Informatique pour l'Industrie et l'Entreprise
APPI	Aide à la Préparation d'un Projet Innovant	ESIEE PEHF	Plateforme de mesures d'Electronique Hautes Fréquences
ARCEP	Autorité de Régulation des Communications Electroniques et des Postes	FEDER	Fonds Européen de DEveloppement Régional
ARD	Agence Régionale de Développement	FIE	Filière Innovation-Entrepreneurs
ASTRE	Action de Soutien à la Technologie et à la Recherche en Essonne	FSE	Fonds Social Européen
BioIT	Technologies de l'information dédiées aux sciences du vivant	ILE	Institut de la Lumière Extrême
CAECE	Communauté d'Agglomération Evry Centre Essonne	INNET	INnovation NETwork
CAPS	Communauté d'Agglomération du Plateau de Saclay	INRIA	Institut National de Recherche en Informatique et en Automatique
CCEF	Conseillers du Commerce Extérieur de la France	IOGS	Institut d'Optique Graduate School
CCI	Chambre de Commerce et d'Industrie	IOT	Tests d'InterOpérabilité
CCIE	Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Essonne	IUT	Institut Universitaire de Technologie
CDD	Contrat à Durée Déterminée	LTE	Long Term Evolution
CDI	Contrat à Durée Indéterminée	OEL	Optique Electronique Logiciel
CEM	Champs ElectroMagnétiques	OPCA	Organisme Paritaire Collecteur Agréé
CFA	Centre de Formation d'Apprentis	OSC	Optique et Systèmes Complexes
CFA EVE	Centre de Formation d'Apprentis Evry Val d'Essonne	PACA	Provence-Alpes-Côte d'Azur
CFI	Centre Francilien de l'Innovation	PCRD	Programme-Cadre de Recherche et de Développement
CG	Conseil Général	PEEPS	Pôle de l'Entrepreneuriat Etudiant Paris Saclay
CIFRE	Conventions Industrielles de Formation par la REcherche	PI	Propriété Industrielle
CNAM	Conservatoire National des Arts et Métiers	PRI	Photon Recherche Industrie
CNCCEF	Comité National des Conseillers du Commerce Extérieur Français	PRISME	Plateforme Régionale Ile-de-France Sud de Mesures et d'expertises
CNOP	Comité National d'Optique et de Photonique	PSEVS	Pôle Scientifique d'Evry Vals-de-Seine
CODEX	COmité Départemental de l'EXport	RFID	Radio Frequency IDentification
COFACE	COmpagnie Française d'Assurance pour le Commerce Extérieur	SESAME	Soutien aux Equipes Scientifiques pour l'Acquisition de Moyens Expérimentaux
CRIF	Conseil Régional d'Ile-de-France	TIC	Technologies de l'Information et de la Communication
DGCIS	Direction Générale de la Compétitivité, de l'Industrie et des Services	UPMC	Université Pierre et Marie Curie
DIRECCTE	Direction Régionale des Entreprises, de la Concurrence, de la Consommation, du Travail et de l'Emploi	UVSQ	Université Versailles Saint-Quentin
DRIRE	Direction Régionale de l'Industrie, de la Recherche et de l'Environnement	VIE	Volontariat International en Entreprises



Opticsvalley

35, boulevard Nicolas Samson - 91120 Palaiseau
Tél. : 01 69 31 75 00 - Fax : 01 69 31 75 10
Email : info@opticsvalley.org
www.opticsvalley.org

Opticsvalley est soutenue par

