



Pékin



Wuhan



Shanghai

Compte-rendu de la mission Chine du 14 au 24 novembre 2010

A l'occasion de l'ouverture du pôle optique « Pythagore-China » à Shanghai, une première mission de prospection a été organisée du 14 au 24 novembre 2010 pour permettre aux industriels sélectionnés de rencontrer des partenaires chinois des filières de l'optique, de la photonique et de l'optronique.

Le programme Pythagore

Cette initiative, menée par le cabinet PMI Consultant, a vu le jour en 2010.



Installé à Shanghai, le pôle optique Pythagore-China est une plateforme d'accueil réservée aux entreprises françaises de la filière optique, optronique et photonique.

Prévu sur trois ans, le programme met en œuvre une action collective complète visant à donner aux entreprises participantes toutes les clefs pour développer leur activité en Chine, facilement, rapidement et sûrement :

- de l'idée à la mise en place opérationnelle : stratégie, budgétisation, business plan, formation, financements
- de la mise en place opérationnelle à la réussite sur place : action opérationnelle et prospection (étude de marché locale, 2 voyages de prospection), réalisation, et animation.

Les services mis à disposition sont :

- un «business center» proposant toutes les prestations nécessaires : localisation de VIE, bureaux, salles de réunion, traduction, secrétariat, coaching...
- un showroom offrant aux entreprises de Pythagore l'exposition, la présentation, la démonstration et la promotion de leurs produits, technologies et savoir faire...
- une équipe franco-chinoise sur place expérimentée et qualifiée pour accompagner les entreprises participantes.

Site web : <http://www.pythagore-china.com>

Les partenaires

Les partenaires opérationnels : Opticsvalley, la Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Essonne, l'Institut d'Optique Graduate School, l'association d'amitié euro chinoise et HSBC.

Les partenaires institutionnels : SYSTEM@TIC, le Conseil Général de l'Essonne, OSEO, la Société française de l'optique, l'AFOP, les Conseillers du Commerce Extérieur de la France, Route des lasers, le Conseil régional d'Aquitaine et Rhénaphotonics.

Les partenaires en Chine : la Mission économique de Shanghai, l'Institut du Laser, la Chambre de Commerce Chinoise, la Société Chinoise d'Optique, le Gouvernement local de la zone de Shanghai et le Ministère chinois des sciences et technologies.

Le potentiel du marché optoélectronique en Chine

Au cours de ces vingt dernières années, les réformes entreprises par la Chine et son ouverture au marché international ont favorisé les secteurs du laser et de l'optoélectronique dans le but de faire face aux défis du marché, au monde extérieur et à l'avenir.

Les secteurs du laser et de l'optoélectronique tiennent une place importante au sein de plusieurs plans stratégiques scientifiques chinois. Ceci a permis de faire en sorte que beaucoup de projets soient réalisés dans ce domaine.

Il existe treize bases industrielles en optoélectronique. Ceci a favorisé les industries optoélectroniques installées notamment à Shanghai, Wuhan, Shenzhen, Guangzhou, Pékin, et Changchun.

Onze laboratoires optoélectroniques clés de l'Etat et cinq grands laboratoires affiliés à l'Office National de l'Education ont été mis en place. De plus, cinq Centres Nationaux de Recherche et Développement dans les domaines des technologies laser et optoélectronique sont en construction.

La Chine a créé nombre d'entreprises industrielles en optoélectronique, parmi lesquelles China North Industries Group Corporation, China South Industries Group Corporation, China Electronic Technologies Company, China Aerospace Science and Technology Corporation, etc.

Le vaste marché des produits optoélectroniques chinois, et la base industrielle solide constituée par plus de dix zones de développement industriel en optoélectronique mises en place depuis 2000 ont attiré les investissements étrangers.

Les entreprises participantes :

- Imagine Optic
- Amplitude Technologies
- Amplitude Systèmes
- Keopsys
- UINT
- Quantel
- Ivea
- Phasics
- 3A Industries
- RPII
- Citéled technologies
- Cité Concept

Les prestations proposées :

Dans le cadre du pôle Pythagore, de nombreux moyens ont été mis en place lors de ce voyage afin de favoriser les échanges interentreprises et les opportunités de collaboration pour les entreprises françaises du secteur de l'optoélectronique.

Ces services leur ont permis de trouver de nouveaux partenaires, atteindre de nouvelles cibles, de nouveaux clients, d'établir des accords de coopération internationaux et élargir leurs champs d'actions.

Préparation à la mission :

Une demi-journée d'information sur le secteur chinois de l'optoélectronique, la sécurité économique et « l'interculturel » a été organisée le 27 septembre 2010 à la Chambre de Commerce et d'Industrie de l'Essonne (CCIE). Son objectif était de décrire les avantages et les risques du marché chinois.

Par ailleurs, PMI Consultant, en collaboration avec **Opticsvalley** et la CCIE, a réalisé un diagnostic de chaque entreprise souhaitant rejoindre le programme Pythagore.

En amont, un travail préparatoire au diagnostic export et des préconisations a été réalisé par **Opticsvalley** et la CCIE. Cela portait sur l'offre de produits de l'entreprise en France et à l'export, ses avantages concurrentiels, ses moyens en interne, son expérience à l'international, ses atouts sur le marché chinois, les actions à mettre en œuvre....

Le diagnostic final, portant sur l'état financier de l'entreprise, sa stratégie générale et à l'export et ses moyens pour le développement à l'international, a permis de faire une sélection et de ne retenir que les entreprises étant le mieux à même de bénéficier des services proposés par la plateforme Pythagore.

Sur place :

- les « Business Match-making Talks » ont permis aux entreprises d'être en contact direct avec les acteurs économiques de leurs secteur et domaines d'activités. Plus de 50 entreprises chinoises et près de 15 entreprises internationales ont participé à ces réunions. Des « tables de rencontres », ainsi qu'un agenda de rendez-vous pré-organisés, constitués en fonction du secteur, de l'activité et des demandes de l'entreprise, ont été proposés à chaque entreprise participante.
- un programme de rendez-vous personnalisés à Pékin, Wuhan et Shanghai. Les participants ont rencontré plusieurs entreprises locales souhaitant initier des collaborations avec la France dans le secteur de l'optique. Des recherches personnalisées et approfondies de partenaires ont été faites en amont par des professionnels de l'information et de la communication. Elles ont permis aux entreprises françaises de rencontrer des entreprises correspondant à leurs attentes.
- une réunion d'information sectorielle à Shanghai : intervention d'un attaché sectoriel d'Ubifrance qui a défini les avantages et les risques du marché de l'optoélectronique chinois pour les entreprises françaises.

Au retour de la mission :

Les entreprises participantes se sont retrouvées à l'occasion d'une réunion de débriefing et de suivi de projets le 12 janvier 2011, dans les locaux d'**Opticsvalley**.

A cette occasion, les résultats de l'enquête de satisfaction ont été présentés, et les participants ont pu échanger leurs expériences sur cette mission et les actions menées en Chine (prise de contact, initiation de partenariats, accords de collaboration mis en place avec les sociétés chinoise ciblées...).

Plusieurs axes d'amélioration ont été proposés, portant sur le ciblage de certains RDV, la préparation de certaines visites de laboratoires, la communication sur les entreprises (plaquettes)...

Les points positifs relevés portaient principalement sur la logistique lors du déplacement, l'équipe Pythagore sur place à Shanghai, le ciblage de certains RDV, la communication et la visibilité de la plateforme Pythagore, les services offerts par la plateforme...

Les entreprises ont le sentiment général de bénéficier des meilleures conditions pour réussir en Chine (accompagnement, soutien, travail de fond et recherches préalables).

Le déroulé de la Mission en Chine

Lundi 15 novembre 2010 - Pékin

Conférence sino-française des entreprises de l'optoélectronique, organisée par PMI Asia et COEMA (réseau National Optique Chinois représentant 1000 entreprises, en lien direct avec le Ministère des technologies - MOST).

Mardi 16 novembre 2010 - Pékin



Réunion B2B avec les partenaires chinois sélectionnés (22 entreprises et organisations chinoises)

Rencontre avec l'ISIC (Institut d'Information Technologique)

Mercredi 17 novembre 2010 Pékin → Wuhan

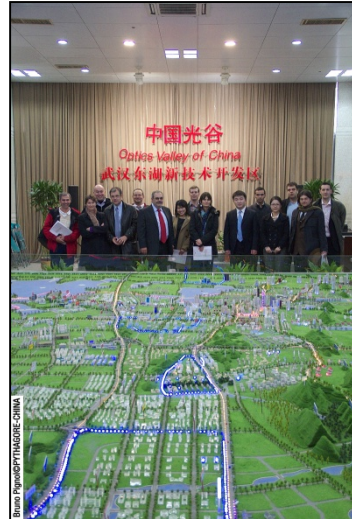


Z-PARK : conférence de présentation dans le premier incubateur Hautes Technologies en Chine.



Syndicat des lasers Hubeï : rendez-vous d'affaires avec les entreprises adhérentes.

Visite de la Vallée de l'Optique chinoise



Visite du Wuhan National Laboratory for optoelectronics

Réception au gouvernement local de Wuhan, en présence de l'attaché pour la science et la technologie du Consulat Général de France de Wuhan.

Jeudi 18 novembre 2010 - Wuhan → Shanghai

Rencontre avec l'Institut des Lasers de Shanghai

Rencontre avec la Société Chinoise d'optique

Vendredi 19 novembre 2010 - Shanghai

Exposé sur les caractéristiques du marché de l'optique, photonique et optoélectronique en Chine et les attentes des autorités chinoises dans ces domaines d'activités.

Intervention de la Directrice d'Ubifrance Chine

Participation au "Business Match-making talks" avec les entreprises sélectionnées,

Installation dans le Pôle PYTHAGORE



Samedi 20 Novembre 2010 - Shanghai

Visite du salon de l'électronique de Shanghai

Dimanche 21 novembre 2010 - Shanghai

Journée libre

Lundi 22 novembre 2010 - Shanghai

Visite du laboratoire optique de Fudan Université

Rendez-vous B2B avec les entreprises sélectionnées

Exposé sur la protection de la propriété intellectuelle pour les sociétés étrangères en Chine par M. Xu et d'autres représentants du *Shanghai Silicon Intellectual Property Exchange* (SSIPE).

Mardi 23 novembre 2010 - Shanghai

Présentation des réglementations en vigueur en Chine en matière d'implantation de société étrangère par *Willsonn Partners*.

Réunion avec les équipes dans le Pôle Pythagore et débriefing de la mission.

Actions futures

Le projet Pythagore propose aux entreprises un accompagnement sur une durée moyenne de trois ans.

Pour 2011, il est prévu un soutien continu pour les entreprises qui auront un représentant sur place, notamment à l'occasion du salon « World of Photonics » de mars à Shanghai.



Agenda prévisionnel 2011 :

- **SALON : du 15 au 17 mars 2011** Laser world of Photocics Shanghai (<http://www.world-of-photonics.net/en/laser-china/start>)
- **FORUM : Mi-juin** Franco Chinois du partenariat technologique Optique Photonique à Beijing organisé par PYTHAGORE-CHINA, OSEO et UBIFRANCE
- **MISSION PYTHAGORE EUROPE : Mi-juin** Mission d'un groupe chinois Optique Photonique en Europe à l'occasion du salon de Munich
- **FORUM : début septembre 2011** International conference on Group IV Photonics Beijing (<http://www.photonicsconferences.org/GFP2010/>)
- **SALON : 6-9 Septembre 2011** CIOE China International Optoelectronic Exposition Shenzhen (http://www.cioe.cn/html/list_543.html)
- **SALON : 26-28 Octobre 2011** ILOPE 2011 Beijing China International Lasers, Optoelectronics and Photonics Exhibition (<http://www.biztradeshows.com/trade-events/ilope-expo.html>)
- **SALON : début Novembre 2011** Optics of China International Expo and forum WUHAN (<http://www.ovcexpo.com.cn>)
- **FORUM : Décembre 2011** ACP 2011 Asia Communication and Photonics Conference and exhibition Shanghai (<http://www.acp-ce.org/>)